

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт природных ресурсов

Направление подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профиль «Экономика и управление на предприятии (в нефтяной и газовой отрасли)»

Кафедра экономики природных ресурсов

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

Тема работы
Повышение конкурентоспособности российских компаний нефтегазового комплекса на основе применения инструментов импортозамещения

УДК 339.137.25.339.562.622.323.012

Студент

Группа	ФИО	Подпись	Дата
2Э3А	Острицын Илья Сергеевич		

Руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент	Пожарницкая Ольга Вячеславовна	к.э.н., доцент		

КОНСУЛЬТАНТЫ:

По разделу «Финансовый менеджмент, ресурсоэффективность и ресурсосбережение»

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент	Пожарницкая Ольга Вячеславовна	к.э.н., доцент		

По разделу «Социальная ответственность»

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
старший преподаватель	Феденкова Анна Сергеевна			

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
экономики природных ресурсов	Боярко Григорий Юрьевич	д.э.н		

Планируемые результаты обучения по ООП 38.03.02 Менеджмент

Код результата	Результат обучения (выпускник должен быть готов)
<i>Профессиональные компетенции</i>	
Р₁	Применять гуманитарные и естественнонаучные знания в профессиональной деятельности. Проводить теоретические и прикладные исследования в области современных достижений менеджмента в России и за рубежом в условиях неопределенности с использованием современных научных методов
Р₂	Применять профессиональные знания в области организационно-управленческой деятельности
Р₃	Применять профессиональные знания в области информационно-аналитической деятельности
Р₄	Применять профессиональные знания в области предпринимательской деятельности
Р₅	Разрабатывать стратегии развития организации, используя инструментарий стратегического менеджмента; использовать методы принятия стратегических, тактических и оперативных решений в управлении деятельностью организаций
Р₆	Систематизировать и получать необходимые данные для анализа деятельности в отрасли; оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование предприятий отрасли, анализировать поведение потребителей на разных типах рынков и конкурентную среду отрасли. Разрабатывать маркетинговую стратегию организаций, планировать и осуществлять мероприятия, направленные на ее реализацию
Р₇	Разрабатывать финансовую стратегию, используя основные методы финансового менеджмента; оценивать влияние инвестиционных решений на финансовое состояние предприятия
Р₈	Разрабатывать стратегию управления персоналом и осуществлять мероприятия, направленные на ее реализацию. Применять современные технологии управления персоналом, процедуры и методы контроля и самоконтроля, командообразования, основные теории мотивации, лидерства и власти
<i>Универсальные компетенции</i>	
Р₉	Самостоятельно учиться и непрерывно повышать квалификацию в течение всего периода профессиональной деятельности.
Р₁₀	Активно владеть иностранным языком на уровне, позволяющем разрабатывать документацию, презентовать результаты профессиональной деятельности.
Р₁₁	Эффективно работать индивидуально и в коллективе, демонстрировать ответственность за результаты работы и готовность следовать корпоративной культуре организации.

Министерство образования и науки Российской Федерации
федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт природных ресурсов

Направление подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профиль «Экономика и управление на предприятии (в нефтяной и газовой отрасли)»

Кафедра экономики природных ресурсов

УТВЕРЖДАЮ:

Зав. кафедрой ЭПР

(Подпись) _____ (Дата) Боярко Г.Ю.
(Ф.И.О.)

ЗАДАНИЕ
на выполнение выпускной квалификационной работы
В форме: бакалаврской работы

Студенту:

Группа	ФИО
2ЭЗА	Острицыну Илье Сергеевичу

Тема работы:

Повышение конкурентоспособности российских компаний нефтегазового комплекса на основе применения инструментов импортозамещения	
Утверждена приказом директора ИПР	от 06 февраля 2017 г. № 689/с

Срок сдачи студентом выполненной работы:	02 июня 2017 года
--	-------------------

ЗАДАНИЕ:

Исходные данные к работе	Формы финансовой отчетности ООО «СПС», интернет-ресурсы, учебная литература и периодические издания в области экономических наук.
--------------------------	---

Перечень подлежащих исследованию, проектированию и разработке вопросов	<ul style="list-style-type: none"> – изучить теоретические аспекты импортозамещения; – описать проблему импортозамещения в нефтегазовом комплексе Российской Федерации; – провести анализ повышения конкурентоспособности предприятий нефтегазовой отрасли Российской Федерации на примере импортозамещения контрольно-измерительных приборов.
Перечень графического материала	<ul style="list-style-type: none"> – Рисунки объемов импорта контрольно-измерительного оборудования ООО «НОВАТЭК-ТАРКОСАЛЕНЕФТЕГАЗ»; – Рисунки объемов импорта ООО «Газпромнефть Оренбург»; – Таблицы объемов закупок контрольно-измерительных приборов ООО «НОВАТЭК-ТАРКОСАЛЕНЕФТЕГАЗ». – Таблицы объемов закупок контрольно-измерительных приборов ООО «Газпромнефть Оренбург».

Консультанты по разделам выпускной квалификационной работы

Раздел	Консультант	Подпись	Дата
Финансовый менеджмент, ресурсоэффективность и ресурсосбережение	Пожарницкая Ольга Вячеславовна		
Социальная ответственность	Феденкова Анна Сергеевна		

Названия разделов, которые должны быть написаны на русском и иностранном языках:

1. Теоретические аспекты импортозамещения
2. Проблема импортозамещения в нефтегазовом комплексе Российской Федерации
3. Анализ повышения конкурентоспособности российских предприятий НГО (на примере использования импортозамещения контрольно-измерительного оборудования)
4. Социальная ответственность ООО «СПС»

Дата выдачи задания на выполнение выпускной квалификационной работы по линейному графику	20 марта 2017 г.
---	------------------

Задание выдал руководитель

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент	Пожарницкая Ольга Вячеславовна	к. э. н., доцент		

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
2Э3А	Острицын Илья Сергеевич		

Министерство образования и науки Российской Федерации



федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования

**«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт природных ресурсов

Направление – Направление подготовки 38.03.02 «Менеджмент», профиль «Экономика и управление на предприятии (в нефтяной и газовой отрасли)»

Уровень образования – бакалавриат

Кафедра экономика природных ресурсов

Период выполнения весенний семестр 2016/2017 учебного года

Форма представления работы:

Бакалаврская работа

**КАЛЕНДАРНЫЙ РЕЙТИНГ-ПЛАН
выполнения выпускной квалификационной работы**

Срок сдачи студентом выполненной работы: 02 июня 2017 года

Дата контроля	Название раздела	Максимальный балл раздела
01.03.2017	Теоретические аспекты импортозамещения	25
25.03.2017	Проблема импортозамещения в нефтегазовом комплекса Российской Федерации	25
03.04.2017	Анализ повышения конкурентоспособности российских предприятий НГО (на примере использования импортозамещения контрольно-измерительного оборудования)	25
22.05.2017	Социальная ответственность ООО «СПС»	25
14.06. 2017	Предварительная защита	100

Составил преподаватель:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
доцент	Пожарницкая О.В.	К. Э. Н		20.03.2017

СОГЛАСОВАНО:

Зав. кафедрой	ФИО	Ученая степень, звание	подпись	Дата
экономики природных ресурсов	Боярко Г. Ю.	д.э.н.		20.03.2017

ЗАДАНИЕ ДЛЯ РАЗДЕЛА «СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

Студенту

Группа	ФИО
2Э3А	Острицыну Илье Сергеевичу

Институт	<i>природных ресурсов</i>	Кафедра	<i>экономики природных ресурсов</i>
Уровень образования	<i>бакалавриат</i>	Направление/специальность	<i>Менеджмент</i>

Исходные данные к разделу «Социальная ответственность»	
<p><i>1. Описание рабочего места (рабочей зоны, технологического процесса, используемого оборудования) на предмет возникновения:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - вредных проявлений факторов производственной среды (метеоусловия, вредные вещества, освещение, шумы, вибрация, электромагнитные поля, ионизирующие излучения) - опасных проявлений факторов производственной среды (механической природы, термического характера, электрической, пожарной природы) - негативного воздействия на окружающую природную среду (атмосферу, гидросферу, литосферу) - чрезвычайных ситуаций (техногенного, стихийного, экологического и социального характера) 	<p>Описание рабочего места в офисе ООО «СПС» на предмет возникновения:</p> <ul style="list-style-type: none"> - вредных проявлений факторов производственной среды: офис оборудован компьютерной техникой, устройствами связи, установлены кондиционеры, работает местное и общее освещение, метеоусловия в норме; - опасных проявлений факторов производственной среды: офис имеет запасной выход и в нем установлена противопожарная сигнализация. Рабочие места сотрудников соответствуют нормам техники безопасности.
<p><i>2. Список законодательных и нормативных документов по теме</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> -Трудовой кодекс; -Положение об охране труда; -ГОСТ Р ИСО 26000-2010; -ISO 14000; -SA 8000; -GRI (Global Reporting Initiative).
Перечень вопросов, подлежащих исследованию, проектированию и разработке	
<p><i>1. Анализ факторов внутренней социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - принципы корпоративной культуры исследуемой организации; - системы организации труда и его безопасности; - развитие человеческих ресурсов через обучающие программы и программы подготовки и повышения квалификации; - системы социальных гарантий организации; - оказание помощи работникам в критических ситуациях. 	<p>Анализ внутренней социальной ответственности компании.</p> <p>Анализ мероприятий по безопасности труда, стабильности заработной платы; ДМС и страхование сотрудников; Выяснить, оказывается ли помощь работникам в критических ситуациях.</p>

<p><i>2. Анализ факторов внешней социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - содействие охране окружающей среды; - взаимодействие с местным сообществом и местной властью; - спонсорство и корпоративная благотворительность; - ответственность перед потребителями товаров и услуг (выпуск качественных товаров); - готовность участвовать в кризисных ситуациях и т.д. 	<p>Анализ внешней социальной ответственности компании:</p> <ul style="list-style-type: none"> -ответственность перед потребителями продукции; -ответственность перед органами государственной власти.
<p><i>3. Правовые и организационные вопросы обеспечения социальной ответственности:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - анализ правовых норм трудового законодательства; - анализ специальных (характерные для исследуемой области деятельности) правовых и нормативных законодательных актов; - анализ внутренних нормативных документов и регламентов организации в области исследуемой деятельности. 	<p>Анализ внутренних нормативных документов:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Устав компании; -Положение, приказы; -Договоры.

Дата выдачи задания для раздела по линейному графику	
---	--

Задание выдал консультант:

Должность	ФИО	Ученая степень, звание	Подпись	Дата
Старший преподаватель	Феденкова Анна Сергеевна			

Задание принял к исполнению студент:

Группа	ФИО	Подпись	Дата
2Э3А	Острицын Илья Сергеевич		

Реферат

Выпускная квалификационная работа содержит 86 страниц, 9 рисунков, 8 таблиц, 39 источников, 4 приложения.

Ключевые слова: импортозамещение, конкурентоспособность, нефтегазовая отрасль, контрольно-измерительные приборы.

Объектом исследования импортозамещение на предприятиях нефтегазовой отрасли.

Предметом исследования является использование импортного оборудования в производственной деятельности ООО «НОВАТЭК-ТАРКОСАЛЕНЕФТЕГАЗ» и ООО «Газпромнефть Оренбург».

Целью выпускной квалификационной работы является оценка эффективности мер импортозамещения и их влияние на конкурентоспособность предприятий нефтегазового комплекса Российской Федерации.

В процессе исследования проводился анализ эффективности применения импортозамещения контрольно-измерительных приборов и его влияния на повышение конкурентоспособности предприятий нефтегазовой отрасли Российской Федерации.

В результате исследования был сделан вывод о высокой зависимости российских компаний нефтегазового комплекса от импортного контрольно-измерительного оборудования и влиянии импортозамещения контрольно-измерительного оборудования на повышение конкурентоспособности предприятий нефтегазового комплекса.

Область применения: в сфере управления нефтегазовым комплексом на региональном и федеральном уровне.

В будущем планируется дальнейшее исследование проблемы импортозамещения контрольно-измерительного оборудования на предприятиях нефтегазовой отрасли Российской Федерации.

Оглавление

Введение.....	11
1 Теоретические аспекты импортозамещения	15
1.1 Базовые принципы формирования импортозамещающей промышленной политики в Российской Федерации.....	15
1.2 Импортозамещение: цель, концепция, перспективы.....	21
1.3 Порядок проведения государственных закупок	29
2 Проблема импортозамещения в нефтегазовом комплексе Российской Федерации.....	34
2.1 Проблема импортозамещения в разных отраслях экономики Российской Федерации.....	34
2.2 Политика импортозамещения в нефтегазовой отрасли России	43
4 Социальная ответственность ООО «СПС»	55
4.1 Определение целей и задач программы КСО для ООО «СПС».....	55
4.2 Определение стейкхолдеров программы КСО.....	55
4.3 Определение элементов программы КСО	56
4.4 Затраты на программы КСО.....	57
4.5 Ожидаемая эффективность программ КСО	59
Заключение	61
Список используемых источников.....	63
Приложение А Данные Всемирного банка о доле импорта в ВВП	67
Приложение Б Степень влияния мер, направленных на снижение доли импорта	68
Приложение В Объем закупок контрольно-измерительного оборудования для нужд ООО «НОВАТЭК-ТАРКОСАЛЕНЕФТЕГАЗ с 2014 по 2016 год	69

Приложение Г Объем закупок контрольно-измерительного оборудования для нужд ООО «Газпромнефть Оренбург» за 2015 и 2016 годы	72
---	----

Введение

Экономика России показала катастрофическую зависимость от иностранных инвестиций для развития высоких технологий и товаров народного потребления.

Санкции США и ЕС, введенные против Российской Федерации после событий в Украине и Сирии, а так же контрсанкции со стороны России привели к развитию идей, связанных с импортозамещением по многим наиболее импорто-зависимым отраслям экономики нашего государства. С целью извлечения выгоды и развития внутригосударственного производства, правительство Российской Федерации определило ряд приоритетных направлений по распределению мер поддержки со стороны государства по отраслям экономики и регионам нашей страны.

Сейчас российская экономика переживает серьёзный кризис, схожий с кризисом конца 1990-х годов. Падение рубля и, связанный с этим, скачок цен на импортную продукцию, дефицит валюты, инфляция – всё это говорит о том, что наша страна переживает не лучшие свои времена. В базовых отраслях экономики страны наблюдается сокращение производства в несколько раз. Относительно доли импорта по отраслям статистические данные свидетельствуют, что в станкостроении и легкой промышленности на превышает 90%, в тяжелом машиностроении, радиоэлектронике, медицинском оборудовании – 80% и т.д. Ситуация усугубляется антироссийскими санкциями и резким падением цен на нефть.

Исходя из вышенаписанного, исследование проблемы импортозамещения в нефтегазовой отрасли Российской Федерации, а именно, эффективности закупки контрольно-измерительного оборудования отечественного производителя на НГП является актуальным.

Объектом исследования является импортозамещение на предприятиях нефтегазовой отрасли.

Предмет исследования являются особенности импортозамещения при закупке контрольно-измерительных приборов в Российской Федерации.

Цель работы — оценка эффективности мер импортозамещения и их влияния на конкурентоспособность предприятий нефтегазового комплекса Российской Федерации.

Для достижения намеченной цели были определены и поставлены следующие задачи:

- 1) Рассмотреть базовые принципы формирования импортозамещающей промышленной политики в России;
- 2) Раскрыть цель, концепцию и перспективы импортозамещения;
- 3) Рассмотреть порядок применения действующих запретов и ограничений при проведении госзакупок;
- 4) Проанализировать реализацию концепции импортозамещения в нефтегазовой отрасли;
- 5) Проанализировать применение действующих запретов и ограничений при закупке товаров КИП для государственных и муниципальных нужд;
- 6) Оценить меры эффективности импортозамещения при закупке контрольно-измерительных приборов.

В качестве методологической основы исследования использовался следующий комплекс методов: теоретические методы, включающие обобщение, сравнение, систематизацию и анализ научных исследований и официальных источников, а также СМИ и литературы по проблеме исследования; эмпирические методы, включающие описание и сравнение.

Сокращения

КИП – контрольно-измерительные приборы;

РФ – Российская Федерация;

НГО – нефтегазовая отрасль;

НГК – нефтегазовый комплекс.

Из данного документа были исключены: глава 3 «Анализ повышения конкурентоспособности российских предприятий НГО (на примере использования импортозамещения контрольно-измерительного оборудования)» - с. 54, глава 3.1 «Анализ проблемы импортозамещения контрольно-измерительного оборудования на примере ООО «НОВАТЭК-ТАРКОСАЛЕНЕФТЕГАЗ» и ООО «Газпромнефть Оренбург»» - с. 54, и глава 3.2 «Влияние импортозамещения контрольно-измерительных приборов на предприятия нефтегазового комплекса России» - с. 67. Причина исключения данных разделов – коммерческая тайна.

1 Теоретические аспекты импортозамещения

1.1 Базовые принципы формирования импортозамещающей промышленной политики в Российской Федерации

Импортозамещением обычно называют процесс замены импортных товаров или услуг на отечественные, это такой вид промышленной политики и экономической стратегии государства, который необходим для защиты отечественного производителя, а также для укрепления и развития национальной экономики. Целью такой стратегии является повышение конкурентоспособности внутренней продукции и национальных предприятий, на которых данная продукция применяется. Поставленная цель достигается путем модернизации производства, что повышает его эффективность и позволяет освоить новые технологии для разработки новых изделий [1]. В связи с событиями, которые происходили и происходят в мировой экономике последние несколько лет, с санкциями, которые были введены Западом, под которые попали многие крупные российские компании, а также с ответными мерами, которые предприняло Правительство Российской Федерации, остро встал вопрос об импортозамещении в крупных отраслях национальной экономики. Ограничения крайне отрицательно сказались на рынке потребителя в России, произошел резкий скачок цен, усилился вывоз капитала и, соответственно, ослабился курс рубля.

Тем не менее, при определенных позитивных условиях, данные меры могут принести пользу и оказать положительное воздействие на развитие некоторых отраслей экономики, так как санкции становятся стимулом к импортозамещению. Рассмотрев причины импортозамещения в России, которое было спровоцировано кризисом в 1998 году, П. А. Кадочников отметил, что увеличение спроса на российские товары было взаимосвязано с ростом цен на импортную продукцию и девальвацией реального обменного курса. Однако, при благоприятной экономической конъюнктуре в мировом

хозяйстве, при крупном росте цен на энергоносители, что обеспечивало приток финансов в российскую экономику, рост импортозамещения стал возможен не для каждого вида товаров.

Бразилия, Аргентина и Мексика, а также страны Азии – Южная Корея и Тайвань уже использовали стратегию импортозамещения. Инструментами импортозамещающего роста стали:

- 1) Протекционистские меры по отношению к собственным производителям – в частности, дотируемое государством снижение цен на отечественную продукцию.
- 2) Ограничение на ввоз импортной промышленной продукции.
- 3) Инвестирование удержанных в государстве средств от реализации импортозамещающей продукции в модернизацию промышленных предприятий [2].

Данная стратегия привела к индустриализации и быстрому развитию промышленного производства, а также к снижению зависимости от импорта, диверсификации экономики и созданию новых рабочих мест. Более того, наблюдался рост и увеличение доли экспорта в структуре промышленности с высокой добавленной стоимостью.

Однако, помимо позитивных сторон имеются и отрицательные. Политика импортозамещения всегда приводит к росту финансовых проблем, к снижению конкуренции, объемов выпуска продукции и эффективности деятельности отечественных производителей.

Таким образом, политика импортозамещения не рассматривалась в качестве долгосрочной стратегии в тех странах, где она была успешно реализована. Данная стратегия была применена для того, чтобы защитить отечественного производителя и обеспечить независимость национальной экономики. Формирование системы стимулирования поддержки национального производства продукции, которая будет конкурентоспособна на международном рынке и иметь спрос на экспорт – является главной задачей импортозамещающей политики.

Проанализировав данные Всемирного банка можно сделать ряд выводов. Страны, где проводилась политика импортозамещения (Приложение 1) [3]:

1) Существенно уступают своим регионам по темпам экономического роста.

2) Имеют ВВП на душу населения «выше среднего», опережая по этому показателю свои регионы, но заметно уступая странам ЕС и США в среднем.

3) Наблюдается существенное различие в долях импорта и экспорта в ВВП между странами Латинской Америки и Кореей. В Бразилии и Аргентине эти показатели относительно невысоки и близки к показателям США.

Все это свидетельствует об удачном создании конкурентоспособной экономической модели на внешнем рынке, несмотря на серьезные финансовые затруднения. Помимо этого, успешное применение стратегии импортозамещения привело к образованию насыщенного внутреннего рынка. В Мексике преобладает открытая модель экономики, в которой наблюдается достаточно высокая доля экспорта и импорта в ВВП, такое явление обуславливается тем, что Мексика соседствует с США, на территории страны размещено множество дочерних компаний и филиалов крупных американских предприятий, которые направлены на сотрудничество с местным производителем. В Корее показатели импорта и экспорта по отношению к ВВП существенно выше и опережают показатели стран ЕС.

Если рассмотреть показатели стран Таможенного союза, то стоит отметить их неоднородность и большую зависимость от экспорта и импорта, чем в Бразилии и Аргентине. Значения ВВП на душу населения в России близки к значениям в Казахстане и опережают значения в Республике Беларусь, показатели Российской Федерации близки к показателям в Аргентине, наша страна и Аргентина опережают Бразилию и Мексику. Если рассмотреть ситуацию с точки зрения зависимости от импорта, то показатели Российской Федерации находятся ближе к значениям Мексики.

Опираясь на данные Приложения 1 можно сделать вывод, что Россия обладает достаточно высоким потенциалом по формированию импортозамещающей промышленной политики. Более того, в России была создана развитая промышленность еще во времена СССР, чего нельзя сказать о странах Латинской Америки.

Начиная с 1999 года объемы экспорта и импорта в России неуклонно растут. Согласно данным Федеральной службы государственной статистики, удельный вес России в мировом экспорте начиная с 2005 года увеличился с 2,3% до 2,6% в 2014 году, а удельный вес России в импорте за аналогичные годы вырос с 0,9% до 1,5 [4]. Если рассмотреть коэффициент покрытия импорта экспортом, то можно заметить негативную тенденцию: данный показатель снизился с 2,3 раза в 2000 году до 1,57 раз в 2012 году. Тем не менее, согласно данным Росстата, по сравнению со 173,5 % в 2010 году наблюдается небольшой прирост до 173,7 % в 2014 году, при этом в 2013 году наблюдался спад до 166,8%.

Приведенные данные свидетельствуют о низкой эффективности программ импортозамещения, действовавших в России в последние годы.

Начиная с кризиса 2008 года в России приоритетными задачами являются модернизация экономической системы и реиндустриализация. Несмотря на то, что многие предприятия прошли через процедуру обновления основных фондов и расширения, в стране не появилось достаточного количества предприятий, способных организовать конкурентоспособное производство. Наблюдаемый спрос на отечественную продукцию все еще слишком низок для обеспечения стимулирования производства. Факторы роста импортозамещения, появившиеся после кризиса в 1998 году утратили свою силу, так как увеличился коэффициент загрузки мощностей производства, что не позволяет вовремя скорректировать производственную программу, а спрос на высокотехнологичную продукцию недостаточно эластичен [5].

Помимо этого, не были созданы инструменты для импортозамещающей индустриализации на примере Латинской Америки, а именно – не было

стимулирования расходов предприятий на технологическое обновление ввиду недостаточно высоких доходов от экспорта. Большая часть доходов от экспорта уходила на создание резервов государства, соответственно и инвестиций внутри страны не было. Данную ситуацию стоит характеризовать, как политику, направленную на деиндустриализацию российской экономики. В конечном итоге предприятия, которые осуществляют модернизацию производства могут рассчитывать только на свою прибыль, столкнувшись с финансовыми трудностями. Обновление основных производственных фондов происходит в низких темпах, при этом остается высокая степень изношенности производственных мощностей, которые должны быть основой для проведения политики импортозамещения.

Для реализации импортозамещающей политики внутри страны необходимы [5]:

- 1) Финансовая устойчивость государства, которая позволит стимулировать спрос внутри страны на продукцию отечественного производителя, а также стимулировать экспорт наиболее конкурентоспособной продукции в долгосрочной перспективе.

- 2) Тенденция снижения цен на основные энергоресурсы.

- 3) Позитивная динамика производительности труда.

- 4) Участие России в европейских и мировых «технологических платформах», ее вовлеченность в глобальные процессы технологического обмена, что позволяет если не создавать новые передовые производственные технологии, то, по крайней мере, эффективно копировать уже существующие.

Любые изменения, а тем более такие, как реализация стратегии импортозамещения предполагают под собой определенные риски:

- 1) Снижается конкурентоспособность индустрии, так как происходит искусственное снижение конкуренции с основными поставщиками из зарубежья.

- 2) Соответственно, ввиду снижения конкуренции происходит рост цен на продукцию.

- 3) Спад качества продукции.
- 4) Риск снижения конкурентоспособности страны в отрасли, если качество и технологичность товаров отечественного производителя будут ниже, чем у зарубежных аналогов.
- 5) Увеличение нагрузки на бюджет (при ухудшении экономической ситуации и невозможности выполнения всех запланированных бюджетных расходов есть опасность сокращения расходов на социальную сферу или заморозки финансирования импортозамещения).
- 6) Технологическое отставание на глобальном уровне (при стратегии замещения подразумевается в первую очередь копирование (замещение) продуктов и технологий существующих на рынке, – это роль догоняющего).
- 7) Отток иностранных инвестиций, уход с рынка иностранных компаний, сокращение рабочих мест.
- 8) Рост коррупции (у представителей госкорпораций и чиновников возникает искушение лоббировать те или иные решения по закупкам).
- 9) Риск нарушения условий равной конкуренции на рынке при отсутствии объективных и прозрачных критериев оценки продукта при проведении тендеров [6].

Таким образом, базовыми принципами реализации импортозамещающей промышленной политики в России являются:

- 1) Реиндустриализация, повышение доли промышленности в ВВП и передовых (с технологической точки зрения) производств в структуре промышленности.
- 2) Стимулирование внутреннего спроса на продукцию промышленных предприятий, в том числе – через «дотирование» цен и систему государственного заказа.
- 3) Длительный характер проводимых мероприятий, позволяющий привлечь долгосрочные инвестиции.
- 4) Сохранение высокой степени открытости экономики, за исключением отраслей, обеспечивающих обороноспособность и безопасность

граждан; развитие кооперации с зарубежными партнерами в областях технологического обмена, научного сотрудничества и создания передовых производственных технологий.

5) Государственная поддержка экспорта конкурентоспособной промышленной продукции.

1.2 Импортозамещение: цель, концепция, перспективы

Создание благоприятной среды для национальной промышленности, которая обеспечит наибольший рост – является главной целью импортозамещения.

Концепцией долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 года был определен ряд направлений, при формировании политики импортозамещения:

1) Закрепление и расширение глобальных конкурентных преимуществ России в традиционных сферах (энергетика, транспорт, аграрный сектор, переработка природных ресурсов), в том числе реализация аграрного потенциала в части развития экспорта зерна и других сельскохозяйственных продуктов, производства экологически чистых продуктов, импортозамещения на внутреннем рынке продукции животноводства.

2) Рост (в том числе путем импортозамещения) среднетехнологичного производства – пищевой промышленности, промышленности строительных материалов, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности, а также экспортно-ориентированных химической промышленности и цветной металлургии.

3) Развитие двойных технологий, технологическое обновление массовых секторов экономики (автомобилестроение, транспортное машиностроение и станкостроение), играющих решающую роль в повышении среднего технологического уровня промышленности и импортозамещения.

4) Интенсивные процессы импортозамещения в пищевой промышленности, производстве бытовой техники и автомобилестроении [7].

Замена импортных товаров отечественными характеризуется заметным ростом и активно применяется в сфере государственных закупок. Закупки государством являются передовым механизмом стимулирования микро- и макроэкономических процессов в современном государстве. Страны с высокими экономическими показателями используют данный механизм для поддержки и стимулирования национального производства.

В Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, наряду с тремя основными приоритетами национальной безопасности (национальная оборона, государственная безопасность, общественная безопасность), выделяются пять приоритетов устойчивого развития [8]:

- 1) Повышение качества жизни российских граждан путем гарантирования личной безопасности и высоких стандартов жизнеобеспечения.
- 2) Экономический рост, прежде всего путем развития национальной инновационной системы и инвестиций в человеческий капитал.
- 3) Наука, технологии, образование, здравоохранение и культура, которые развиваются путем укрепления роли государства и совершенствования государственно-частного партнерства.
- 4) Экология живых систем и рациональное природопользование за счет сбалансированного потребления, развития прогрессивных технологий и целесообразного воспроизводства природно-ресурсного потенциала страны.
- 5) Стратегическая стабильность и равноправное стратегическое партнерство.

В данном стратегическом документе импортозамещение напрямую указано только в привязке к разработке концептуальных и программных документов межрегионального и территориального планирования, создания комплексной системы контроля над рисками прежде всего в сфере продовольственной безопасности (п. 50 «за счет развития биотехнологий и импортозамещения по основным продуктам питания») и в финансовой сфере (п. 63 «проведение активной государственной антиинфляционной валютной, курсовой, денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики,

ориентированной на импортозамещение и поддержку реального сектора экономики») [8].

Тем не менее представляется, что данный институт импортозамещения имеет прямое отношение ко всем заявленным стратегическим приоритетам национальной безопасности.

В мае 2014 года Президент Российской Федерации В. В. Путин заявил о необходимости проведения политики импортозамещения, выступая на Петербургском международном экономическом форуме: «Считаю необходимым в короткие сроки проанализировать возможности конкурентного импортозамещения в промышленности и сельском хозяйстве». Президентом было отмечено, что импортозамещающая политика будет проводиться согласно нормам ВТО и обязательством России перед партнерами по Евразийскому союзу, и то, что внутренние источники должны стать основой для импортозамещения.

Премьер-министр Д. А. Медведев назвал развитие импортозамещения одним из приоритетных направлений политики развития государства.

Премьер-министр Д. Медведев назвал развитие импортозамещающих производств одним из приоритетных направлений политики. Эксперты считают, что в случае военного конфликта или международной изоляции Россия не в состоянии обеспечивать себя стратегически важными продуктами.

Именно политика импортозамещения позволит избежать подобные риски и минимизировать убытки от введенных санкций.

Основными целями импортозамещения являются [9]:

- 1) Обеспечение национальной и государственной безопасности РФ.
- 2) Достижение технологической независимости в критических областях.
- 3) Содействие формированию положительного сальдо торгового баланса.
- 4) Выращивание национальных лидеров для завоевания глобального рынка.

Политика импортозамещения может привести к важным изменениям в разных сферах, в частности:

- 1) Росту занятости населения и, как следствие, – к снижению безработицы и повышению уровня жизни.
- 2) Активизации научно-технического прогресса и росту уровня образования.
- 3) Укреплению экономической и военной безопасности страны.
- 4) Росту спроса на товары внутреннего производства.
- 5) Расширению производственных мощностей.

Основными критериями процесса импортозамещения должны служить экономическая, социальная и стратегическая целесообразность. От устойчивости внешнеторгового сальдо зависит стабильность ресурсного обеспечения экономики, а значит, и экономическая безопасность.

Заместитель Министра промышленности и торговли РФ С. А. Цыб подчеркнул: «...решая задачи импортозамещения в промышленности, мы не должны отрицать принципов международной экономической интеграции. Мы не отгораживаемся от мира, а максимально открыто и прозрачно ведем диалог с нашими иностранными партнерами. Развитие и поддержка отечественного производства не исключают возможности трансфера технологий, создания и локализации производства с привлечением иностранных инвестиций» [10].

Особое внимание при разработке стратегии импортозамещения следует обратить на определение: целевых ориентиров импортозамещения; порядка отбора и мер стимулирования предприятий и организаций, участвующих в реализации планов; федеральных органов исполнительной власти, ответственных за реализацию этих планов [11].

Различные эксперты оптимистично оценивают действие программы импортозамещения. Так, Минпромторг считает, что в случае успешной реализации продуманной политики импортозамещения к 2020 г. возможно снижение импортозависимости в разных отраслях промышленности составит с 70 – 90% до 50 – 60%, а в ряде отраслей – выход на более низкие показатели.

Минпромторгом поставлена задача снижения (до 2020 г.) доли импорта по обрабатывающей промышленности в целом с 51 до 39% [12]. Программа импортозамещения позволит российским предприятиям сформировать дополнительный объем производства на сумму свыше 30 млрд. руб. ежегодно (начиная с 2015 г.). По мнению специалистов Общероссийского народного фронта, в результате замещения импортных компонентов и материалов отечественными можно обеспечить экономический рост России в ближайшие 8 лет на 5 – 7% ежегодно. Экономисты предполагают, что при активизации процессов импортозамещения возможен рост промышленного производства в РФ на 10 – 15% и более в ближайшие 5 – 7 лет [13].

По расчетам рабочей группы Госсовета, объем замещения должен составить не менее 4 трлн. руб., сроки реализации – около 3 лет. За это время будет создано не меньше миллиона рабочих мест, а дополнительные налоговые поступления в бюджеты всех уровней должны составить порядка 500 млрд. рублей [14].

В число приоритетных отраслей, в которых импортозамещение возможно в первую очередь, входят: производство программного обеспечения, радиоэлектронного и энергетического оборудования, текстильную промышленность и производство продовольствия.

По результатам анализа, проведенного Минпромторгом в июне 2014 г., наиболее перспективными с точки зрения импортозамещения являются [15]:

- 1) Станкостроение (доля импорта в потреблении, по разным оценкам более 90%).
- 2) Тяжелое машиностроение (60 – 80%).
- 3) Легкая промышленность (70 – 90%).
- 4) Электронная промышленность (80 – 90%).
- 5) Фармацевтическая, медицинская промышленность (70 – 80%).
- 6) Машиностроение для пищевой промышленности (60 – 80%).

Импортозамещение в этих и других отраслях возможно только при наличии свободных производственных мощностей и конкурентоспособных

предприятий, которые могут предложить качественную современную продукцию по рыночным ценам. В долгосрочной перспективе снижение импортной зависимости возможно лишь за счет инноваций, стимулирования инвестиций и создания нового производства. Очевидно, что для достижения целей импортозамещения потребуется приложить значительные усилия и привлечь инвестиции, произвести изменения в работе множества предприятий и организаций.

Если же затрагивать топливно-энергетический комплекс в России, то стоит отметить следующее: сейчас данная сфера переживает кризис не только в нашей стране, но и повсеместно. Кризис ТЭК связан с ограничениями на использование зарубежного оборудования, именно так стимулируется проведение политики импортозамещения на предприятиях нефтегазового комплекса. На сегодняшний день доля импортного нефтегазового оборудования составляет порядка 60% [16]. И это не смотря на то, что во времена Советского Союза нашей страной был задан ритм развития энергетической отрасли. ТЭК – та сфера, которая влияет на инновационное развитие государства, особенно после начала добычи трудноизвлекаемых углеводородных ресурсов, которые расположены глубоко в недрах земли, а также после освоения и начала добычи на шельфе морей и Северного Ледовитого океана. К сожалению, сейчас отечественный производитель еще не может предоставить оборудование, которое бы соответствовало требованиям, связанным с добычей трудноизвлекаемых запасов. Так же, из-за ограничений на ввоз импортного оборудования осложняется процесс обработки топлива и страдает качество прокладки трубопроводов. Под санкции попали и технологичные процессы, которые применяются при разработке месторождения с труднодобываемыми запасами, например, морские платформы и электрические насосы. Не стоит забывать и про скрытый импорт, а именно область программного обеспечения, здесь нефтегазовая отрасль зависит от импорта более, чем на 90% [17].

Начиная с 2014 года Правительство РФ проводит политику импортозамещения и нефтегазовая отрасль не является исключением. Для

развития отрасли было предложено наладить сотрудничество между заказчиками и поставщиками путем проведения тендерных закупок через аукционы. Эксперты считают, что необходимо государственное курирование отрасли, нужна поддержка от государства в сфере разработки нового оборудования, такой подход позволит выпускать большее количество качественной продукции и стимулирует совершенствование уже существующих изделий. Согласно данным Минпромторга [12]:

1) По предварительной оценке, объём рынка нефтегазового оборудования в 2015 году составил 476 млрд руб., что выше уровня 2014 года на 5,7%.

2) В соответствии с данными Федеральной государственной службы статистики объём внутреннего производства вырос на 10,7%, объём экспорта нефтегазового оборудования по отношению к 2014 году увеличился на 17,65%.

3) В 2015 году состоялись три заседания Межведомственной рабочей группы по снижению зависимости российского топливно-энергетического комплекса от импорта оборудования, а также по развитию нефтегазового машиностроения Российской Федерации (24 марта, 3 июля и 23 ноября). 19 июня 2015 года на Петербургском международном экономическом форуме Министром промышленности и торговли России Д.В. Мантуровым и Председателем Правления ОАО «Газпром» А.Б. Миллером была подписана Программа импортозамещения продукции промышленного назначения, используемой для нужд ПАО «Газпром», его дочерних предприятий и зависимых обществ. Данная программа разработана в целях концентрации инвестиционных ресурсов компании на развитии стратегических отраслей промышленности, минимизации влияния неблагоприятной внешнеэкономической и внешнеполитической конъюнктуры на отечественное машиностроение, а также синхронизации инвестиционной программы ПАО «Газпром» с возможностями российских производителей.

4) 26 октября 2015 г. между Министерством промышленности и торговли Российской Федерации и ПАО «Газпром» был подписан меморандум

о взаимопонимании по реализации на базе ОАО «Томский электромеханический завод им. В.В. Вахрушева» инвестиционного проекта с использованием механизма специального инвестиционного контракта по организации серийного производства отечественных антипомпажных и регулирующих клапанов и электроприводов к ним. Также 23 ноября 2015 г. на заседании Межведомственной рабочей группы в г. Уфе, Башкортостан, был подписан меморандум о намерениях по заключению специального инвестиционного контракта между ПАО «Газпром нефть», группой ГМС, Орловской областью и Минпромторгом России по локализации производства импортозамещающих насосов для нефтепереработки (включая насосы Apollo по стандартам API), а также насосов большой мощности для транспорта нефти/нефтепродуктов.

5) В 2015 году Минпромторгом России были подготовлены предложения по корректировке госпрограммы «Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений на 2016-2030 годы» в рамках которой в 2016-2017 годах планируется поддержать проведение НИОКРов по 6 направлениям шельфовой тематики, связанных с сейсморазведкой и подводным устьевым оборудованием, в объеме 1,35 млрд рублей.

6) 25 июня на территории ПАО «Криогенмаш» состоялся запуск нового многономенклатурного научно-производственного комплекса. В рамках программы модернизации установлено и осваивается новейшее оборудование: профилегибочное, сварочное, кузнечно-прессовое, вальцовочное, дробеструйное, металлорежущее, покрасочное, робото-технические комплексы, автоматизированная линия подготовки деталей под сварку и т.п.

В 2015 году предприятиям нефтегазового машиностроения была оказана государственная поддержка [12]:

1) В рамках постановления №1312 на субсидирование затрат на проведение НИОКР по приоритетным направлениям гражданской промышленности в рамках реализации комплексных инвестиционных проектов

Минпромторг России в 2015 году поддержал инвестиционные проекты по 8 технологическим направлениям на общую сумму 285 млн руб., в том числе ПАО «Криогенмаш» («установки получения СПГ»), ООО «Текон Мембранные технологии» («мембранные установки»), ООО «НПФ Завод «Измерон» («скважинное оборудование»), ООО «Бежецкий опытно-экспериментальный завод» и ООО «Камышинский завод бурового инструмента» по направлению «Буровое оборудование».

2) В рамках постановления №3 по предоставлению субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях в 2014–2016 годах на реализацию новых комплексных инвестиционных проектов был поддержан проект ОАО «Криогенмаш» (ПАО ОМЗ), который получил субсидию на сумму 42, 282 млн руб.

3) В рамках Постановления Правительства №214 в 2015 году 8 предприятий нефтегазового машиностроения получили 312,8 млн руб. на компенсацию затрат по уплате процентов по кредитам на пополнение оборотного капитала (АО «Новомет-Пермь», ОАО «Казанькомпрессормаш», ОАО «Волгограднефтемаш», ПАО «Благовещенский арматурный завод», ОАО «Первомайскхиммаш», ОАО «Дмитровградхиммаш», ОАО «Ижорские заводы», ООО «Корпорация Уралтехнострой»).

1.3 Порядок проведения государственных закупок

Государство поддерживает отечественного производителя путем проведения электронных торгов. В связи с этим был принят ряд нормативных актов, регулирующих проведение электронных торгов и государственных закупок.

Правительство Российской Федерации может устанавливать запреты и ограничения на ввоз импортных товаров. Ранее это право регулировалось ФЗ № 94 от 21.07.2005 «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». Сейчас

этот закон утратил силу и на смену ему был принят Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Так же, по поручению Правительства РФ, Министерство экономического развития обладает полномочиями на определение особых условий допуска ввоза зарубежных товаров.

Для реализации политики импортозамещения, Правительство РФ приняло ряд нормативных актов, связанных с применением идей импортозамещения при проведении государственных закупок, все эти акты направлены на поддержку отечественного производителя и поставщиков.

Ниже указаны все акты, по мере их принятия и вступления в силу.

1) Постановление Правительства РФ от 24.12.2013 № 1224 «Об установлении запрета и ограничений на допуск товаров, происходящих из иностранных государств, работ (услуг), выполняемых (оказываемых) иностранными лицами, для целей осуществления закупок товаров, работ (услуг) для нужд обороны страны и безопасности государства». Согласно данному постановлению допускается закупка импортного оборудования и комплектующих к нему для целей обороны и безопасности государства только в том случае, если не имеется отечественных аналогов.

2) Приказ Минэкономразвития России от 25.03.2014 № 155 «Об условиях допуска товаров, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». В соответствии с указанным документом не запрещается закупка иностранных товаров, но поставщики, которые предлагают товары отечественного производителя, имеют ценовую преференцию в размере 15%.

3) Постановление Правительства РФ от 11.08.2014 № 791 «Об установлении запрета на допуск товаров легкой промышленности, происходящих из иностранных государств, в целях осуществления закупок для обеспечения федеральных нужд».

4) Постановление Правительства РФ от 05.02.2015 № 102 «Об установлении ограничения допуска отдельных видов медицинских изделий, происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Если заказчик проводит электронный аукцион, то соответствующий сертификат о происхождении товара должен быть в составе второй части заявки. Отсутствие в составе заявки сертификата о происхождении товара является основанием для признания заявки не соответствующей требованиям документации (извещения). Такая заявка подлежит отклонению. Сертификат о происхождении товара в России выдает Торгово-промышленная палата РФ (ТПП России). Форма сертификата о происхождении товара установлена Правилами определения страны происхождения товаров, являющимися неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20.11.2009 (форма СТ-1).

Положение о порядке выдачи сертификатов о происхождении товаров формы СТ-1 для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд разработано на основании Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года, Федерального закона №44-ФЗ. Сертификат происхождения товаров по форме СТ-1 - официальный документ, который однозначно свидетельствует о полном производстве продукции или ее достаточной обработке/переработке в стране, которая является одной из государств, участвующих в Соглашении от 15.04.1994 («о создании зоны свободной торговли»). Относительно Положения от 14.07.2014 года в качестве удостоверяющего происхождение продукции документа может быть выдан акт экспертизы или сертификат формы СТ-1. В данном случае сертификат о происхождении товара СТ-1 позволяет установить происхождение определенного типа продукции. Акт экспертизы выдается для

подтверждения соответствия заявленному качеству и требованиям госзакупок [18].

Оформление сертификатов СТ-1 технически представляет собой процедуру, состоящей из этапов:

- 1) Оформление заявки в электронном виде на получение документа формы СТ-1 – сертификата происхождения товара.
- 2) Пересылка заявки на электронную почту специализированной компании по выдаче сертификатов.
- 3) Проверка документов и согласование деталей.
- 4) Предоставление компанией бумажных носителей всех необходимых документов и внесение оплаты за услуги.
- 5) Оформление сертификата происхождения с занесением его в базу данных ТПП.
- 6) Выдача документов.

Рассмотрев аспекты импортозамещения с точки зрения теории можно сделать вывод о том, что идея импортозамещения является экономическим курсом и промышленной политикой государства, которая направлена на поддержку отечественного производителя. Целью импортозамещения является повышение конкурентоспособности внутренних компаний и отечественной продукции за счет модернизации производства, роста эффективности и освоения новых технологий, необходимых для создания товаров надлежащего качества.

Базовыми принципами реализации импортозамещающей промышленной политики в России являются:

- 1) Реиндустриализация.
- 2) Стимулирование внутреннего спроса на продукцию промышленных предприятий, в том числе – через «дотирование» цен и систему государственного заказа.
- 3) Длительный характер проводимых мероприятий, позволяющий привлечь долгосрочные инвестиции.

4) Сохранение высокой степени открытости экономики, за исключением отраслей, обеспечивающих обороноспособность и безопасность граждан.

5) Развитие кооперации с зарубежными партнерами в областях технологического обмена, научного сотрудничества и создания передовых производственных технологий.

6) Государственная поддержка экспорта конкурентоспособной промышленной продукции.

С целью реализации идеи импортозамещения, Правительством РФ принят ряд нормативных актов по импортозамещению в госзакупках, направленных на поддержку отечественного производителя и поставщиков.

Рассмотрев теоретические аспекты применения политики импортозамещения можно сделать вывод, что импортозамещение является типом экономической стратегии и промышленной политики государства, который направлен на поддержку отечественного производителя путем использования на производстве изделий и технологий местного производства. Целью применения политики импортозамещения является повышение конкурентоспособности российских предприятий путем модернизации производства, повышения его эффективности, разработки новых типов изделий и освоения новых технологий производства. Реиндустриализация, стимулирование внутреннего спроса на продукцию российских предприятий через систему государственного заказа, привлечение государственных инвестиций, кооперация с зарубежными партнерами для обмена технологиями, научного сотрудничества и создания передовых технологий, поддержка государством экспорта конкурентоспособной продукции – все это является базовыми принципами реализации политики импортозамещения в России.

2 Проблема импортозамещения в нефтегазовом комплексе Российской Федерации

2.1 Проблема импортозамещения в разных отраслях экономики Российской Федерации

События 2014 года стали вызовами для России, которые требовали мобилизовать все потенциальные возможности экономики. Снижение мировой цены на нефть в два раза и последующее снижение цен на природный газ на 30-40 % в сравнении с 2014 [19]. Экономическое благополучие России связано с выручкой от экспорта нефти и природного газа, именно снижение цен на углеводородную продукцию в 2015 году повлекло за собой сокращение доходов бюджета на 0,85 трлн рублей, независимо от увеличения нефтегазовых доходов за счет НДС, причиной чему являются высокая инфляция, доходы от управления государственными средствами (из-за девальвации и последующего роста рублевой стоимости активов, номинированных в иностранной валюте). Благодаря росту нефтегазовых доходов повышение расходов бюджета более чем на 5 % удалось осуществить без увеличения нефтегазового дефицита. Расходы России на импортные товары, такие как машины и оборудование, продовольствие, лекарства и прочее, оплачиваются за счет средств, полученных от экспорта нефти и газа. В связи с этим появляется необходимость замены импортной продукции на отечественную, что позволит не прибегать к расходованию валютных резервов. При этом отечественная продукция может уступать импортной в качестве, но должна выигрывать в цене.

Следом за снижением цен на нефть произошел обвал курса рубля, что спровоцировало рост экспорта. Обозначились перспективы диверсификации поставок продукции в страны Центральной Азии и Латинской Америки, а также в Индию и Китай. Вопрос о готовности к реализации новых возможностей экспорта экономикой России неочевиден. Не удастся

компенсировать падение цен на нефть за счет увеличения объемов добычи и экспорта, так как наблюдается истощение наиболее крупных месторождений. Компенсировать снижение возможно следующими методами:

- 1) Использовать новые технологии, что приведет к повышению нефтеотдачи на действующих скважинах.
- 2) Освоение шельфа Северного Ледовитого океана и добыча на нем.
- 3) Переработка сланцев.

Все эти методы требуют крупных капиталовложений и привлечения прогрессивных технологий, которыми Россия не располагает в полной мере. Экономические санкции, направленные на производителей нефти и нефтяных продуктов, последующий уход зарубежных партнеров, а также санкции к банкам делают поддержание существующих объемов добычи нефти в будущем невозможным. В 2014 году темпы экономического роста в России приблизились к нулю, в 2015 году наблюдалась рецессия и отрицательные темпы, что привело к сокращению доходов сельских хозяйств, спаду спроса на продукты питания из-за снижения покупательной способности населения. Доступ к дешевому зарубежному капиталу оказывается закрыт в связи с понижением кредитных рейтингов в совокупности с санкциями Запада, что способствует выводу российского капитала.

За 2014 год наблюдался отток капитала в размере 150 млрд. долл. [20]. В связи с этим произошло свертывание производственного строительства и инновационной деятельности – двух факторов, влияющих на быстрый подъем экономики. Эмбарго на ввоз в страну зарубежного продовольствия, с одной стороны, открывают для России новые возможности развития национальной агропромышленной сферы, но с другой стороны, увеличивают нагрузку на производство, к которой наша страна еще не готова. Одной из основных проблем становится поиск поставщиков импортного продовольствия, которые не попадают под санкции, появляется угроза ввоза «санкционной» продукции через третьи страны, роста цен на продукцию и её дефицита. Помимо санкций, негативное влияние на экономику России оказало снижение темпов роста

экономики, начавшееся в 2013 году в связи с замедлением роста цен на нефть и последствиями недоинвестирования в 2009 году, после произошедшего мирового кризиса. Несмотря на то, что снижение цены на нефть до 50 долларов за баррель рассматривалось, как возможное, в российской экономике был превышен безопасный уровень ввоза импортного оборудования, машин, продовольствия, лекарств и прочих благ в условиях высоких цен на нефть. По оценкам Минэкономики обвал на рынке нефти стоил федеральному бюджету 2,35 трлн. Рублей [21]. В 2014 году национальная экономика оказалась в стадии нулевого экономического роста, оборот товаров в розницу даже показал прирост, но за счет ранних накоплений. В конце 2014 года произошел резкий скачок промышленного производства на 3,9%. Данное явление было обусловлено высокими показателями отраслей обороны – авиа- и судостроительством. Гособоронзаказ стабильно финансировался, что провоцировало его рост и стало двигателем для российской экономики [22]. Помимо этого, резкий скачок спроса на товары народного потребления, который был вызван падением курса рубля поспособствовал росту производства. В 2015 году Россия оказалась в стадии отрицательного экономического роста. Данное явление спровоцировало снижение доходов населения примерно на 15% и снижение капитальных вложений более, чем на 10% [23]. В 2015 году поддержка импортозамещения и поддержка экспорта были признаны ключевым направлением в «Плане первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития и социальной стабильности» принятом Правительством РФ 27.01.2015 года [24]. В связи с растущими ценами на импортные товары из-за ослабления курса рубля, доля ввоза зарубежных товаров сократилась. Государственным компаниям пришлось отказаться от импорта товаров в том случае, если имеются аналоги необходимой продукции отечественного производства. Отказ от импортных товаров исключает внешнюю конкуренцию из внутреннего рынка, что должно положительно сказаться на отечественном производителе. Россия располагает резервными мощностями для производства, энергией, топливом, сельхоз

угодьями в различных климатических зонах, удобрениям, пресной водой, углеводородным сырьем и трудовым ресурсом с необходимым уровнем образования, что увеличивает потенциал для развития и применения политики импортозамещения. Тем не менее, Россия сильно ограничена в возможностях инвестиционных вложений, что обусловлено низкими темпами роста экономики и высокими ставками по кредиту. В связи с этим, государство необходимо направлять инвестиции только в те отрасли, где реализация концепции импортозамещения даст максимальный эффект и где реализация планов по импортозамещению наиболее реальна. Поддержкой для проектов от государства могут стать госгарантии и дешевые кредиты. К сожалению, фактор времени является угрозой для импортозамещения в России, для того, чтобы наладить производство необходимой продукции может потребоваться несколько лет.

Импорт является самым доступным путем для сокращения отставания и повышения конкурентоспособности производства в короткие сроки, но только в том случае, если имеется достаточное количество средств на безопасную закупку зарубежной продукции. В том случае, если отечественная продукция вытесняет на внутреннем рынке импортную, то появляется возможность для развития экспорта. Примером подобного импортозамещения с последующим развитием, ориентированным на экспорт, могут послужить производства мяса птицы, зерна и труб для строительства газопроводов. Выделяют три типа зависимости от импорта и импортозамещения, которые представлены в Таблице 1:

Таблица 1 – Типы зависимости от импорта

Тип 1. Импорт технологического оборудования для последующего производства продукции и услуг.	Данный тип распространен в отраслях ТЭК и ОПК, продукция данных отраслей используется для экспорта и для поставок на внутренний рынок [25]. При этом доля импорта топлива и энергии очень мал. В связи с длительным сроком эксплуатации оборудования, тип наименее подвержен рискам из-за прекращения поставок оборудования.
--	--

Продолжение таблицы 1

Тип 2. Импорт сырья, материалов, полуфабрикатов, комплектующих изделий для производства продукции и услуг.	По данному типу наибольшую зависимость показывает машиностроительная отрасль – 36,5%. Основными статьями импорта стали комплектующие узлы и детали, которые используются для производства отечественных машин и иномарок, сборка которых происходит на территории РФ [26].
Тип 3. Импорт готовой продукции, российское производство которой оказалось неконкурентоспособным на внутреннем рынке.	Труднее всего преодолеть импорт продукции высокотехнологичного производства. В свою очередь импортозамещение товаров среднетехнологичного производства, таких как бытовая техника, автомобили и прочее, может осуществляться за счет собственных мощностей или на совместных предприятиях сборочного типа. Замещение импорта продукции перерабатывающей промышленности происходит на основе собственной сырьевой базы [27].

Отказ от импорта из-за роста цен на продукции в рублевом эквиваленте не может сопровождаться его замещением в условиях отрицательных темпов экономического роста, так как в подобных условиях производство останавливается. Импортеры находят точку равновесия между ценой и качеством по принципу удовлетворительного качества за приемлемую цену. В подобных условиях возможности для выпуска отечественно продукции, ориентированной на вытеснение импортной, сильно ограничены. В связи с этим, производителям необходимо определить наиболее перспективные отрасли для производства импортозамещающей продукции. На долю машиностроения приходится около 40% всего импорта страны, следом идет химическая промышленность, на каждую из которых приходится 13%, на комплекс агропродовольственных отраслей приходится 13,4% импорта и 11,5% на металлургию [27, 28].

Рассмотрим проблему импортозамещения в различных отраслях экономики.

В отрасли машиностроения наиболее крупной статьёй является импорт легковых автомобилей, примерно 6 млрд. долларов за 2016 год, экспорт легковых автомобилей из России составил чуть более 1 млрд. долларов. Отрицательное сальдо внешней торговли по данной статье составляет

примерно 5 млрд. долларов США, источником покрытия таких расходов являются нефть, газ и прочие продукты из углеводородного сырья. В целом импорт машин и оборудования за 2016 год составил 86,3 млрд. долл., а экспорт всего 24,3 млрд. долларов, что в 3,6 раза меньше доли импорта, а отрицательное сальдо составляет 65 млрд. долларов, но не все так безнадежно, в 2014 году отрицательное сальдо составляло 131 млрд. долларов [27]. Данную сумму необходимо выручить от экспорта товаров отечественного производителя, чтобы покрыть затраты на импорт товаров только машиностроительной отрасли, не говоря о других отраслях экономики.

За последние годы производство легковым автомобилям в российском автопроме выросло в 2 раза, с 1 млн до 2 млн. автомобилей в год [29]. В первую очередь рост данного показателя обусловлен производством иномарок на территории России с его частичной локализацией. Соответственно, сократился рост импорта иномарок, иными словами, произошел процесс импортозамещения. Таким образом, собранные иномарки на территории Российской Федерации являются импортными частично, так как только половина комплектующих ввезены импортным путем. Такое импортозамещение является более выгодным для страны, чем полноценный импорт.

Отдельно стоит рассмотреть авиационную технику. Импорт гражданских самолетов составляет 4,8 млрд. долларов, экспорт – 4,3 млрд. долларов, он приходится на вертолеты и истребители. При этом, рынок гражданской авиатехники практически потерян, так как на 90% заполнен импортными самолетами [29]. У России есть шанс восстановить производство гражданской авиации, используя высокий уровень компетенции в производстве авиационной техники для военных нужд. Самолет отечественного производства MC-21 конкурентоспособен на рынке, который занят самолетами марок Boeing и Airbus. Выход на данный рынок сложен и для того, чтобы занять на нем устойчивую позицию необходима поддержка государства и применение специальных финансовых схем. Россия может достичь позиции лидера на

рынке военной авиации применяя стратегию импортозамещения, которая направлена на последующее развитие производстве с уклоном на экспорт самолетов гражданской авиации.

Если рассматривать сельскохозяйственное машиностроение, то можно сделать позитивные выводы о перспективах применения политики импортозамещения в данной отрасли. Россия обладает достаточной компетенцией и необходимым количеством ресурсов для развития сельскохозяйственного машиностроения, где импорт по большей части осуществляется в рамках Таможенного союза и техника поступает из Беларуси. Доля импорта сельхоз машин и тракторов в сумме составляет около 3,7 млрд. долларов. Производственные мощности России в данной отрасли загружены примерно на 40%. Транспортное машиностроение также имеет предпосылки для применения политики импортозамещения и имеет перспективу экспорта вагонов и железнодорожной техники, импорт по данному направлению составляет 3,4 млрд. долларов. На импорт бульдозеров и экскаваторов приходится 3,4 млрд. рублей расходов, мощности производству экскаваторов загружены всего на 12%, а бульдозеров на 44% [27]. Реализация импортозамещения машин для дорожного строительства и восстановление их производства позволит сократить расходы на импорт и снизить долю внешней конкуренции на данном рынке, в особенности это касается производства экскаваторов, поставки которых стали выше 90%. Затраты на импорт грузовых автомобилей в 2016 году составили около 1 млрд. долларов [30]. При этом, грузовая техника отечественного производства имеет ряд преимуществ перед зарубежными аналогами. Однако, здесь есть риск роста конкуренции с грузовыми автомобилями марок МАЗ и БЕЛАЗ.

Россия расходует на импорт судов около 1,4 млрд. долларов и данные затраты имеют стратегически важное значения для будущего развития страны в связи с целью освоения шельфа России для добычи нефти [27]. Собственное производство нефтяных платформ Россия намерена организовать в сотрудничестве с Южной Кореей, так как именно из этого государства

осуществлялся импорт плавучих средств, в том числе и нефтяных платформ. Здесь есть свои трудности, как выяснилось данные платформы необходимо оборудовать техникой американского производства, которая не имеет достойных аналогов, что требует определенных решений в условиях санкций к России со стороны США.

Есть и такие отрасли машиностроение, в которых Россия не обладает необходимыми ресурсами и компетенцией для проведения политики импортозамещения. К числу данных отраслей относятся: медицинская техника, металлорежущие станки, вычислительные машины и аппаратура связи, общая доля импорта по данным направлениям составляет 15,4 млрд. долларов [27]. Так, например, производственные мощности металлорежущих станков загружены всего на 10%, а ведь они являются основным технологичным оборудованием для гражданского и оборонного машиностроения. Станкостроительные предприятия не компетентны и не обладают возможностью к старту производства данной продукции. Между тем, из-за санкций Россия может лишиться возможности импорта необходимого оборудования для модернизации оборонного комплекса страны.

В химической промышленности экспорт составляет 13,7 млрд. долларов, при этом 48,4% экспорта приходится на удобрения – 6,63 млрд. долларов [30]. Импорт составляет 23,2 млрд. долларов, что превышает экспорт в 1,7 раза или на 9,5 млрд. долларов, в 2014 году отрицательное сальдо составляло 16 млрд. долларов. Основными статьями импорта являются фармацевтические изделия, на их долю приходится 38,3% - 8,9 млрд. долларов [30]. Россия не имеет возможностей для проведения политики импортозамещения в области фармацевтики, однако, обладает хорошую сырьевую базу для производства полимерных материалов, пластмасс и резиновых шин, на долю которых приходится 11,7% доли импорта, а также эфирных масел и резиноидов, на долю которых приходится 11,2% доли импорта, в сумме данные направления дают перспективу импортозамещения и наращивание экспорта для 22,9% доли импорта в химической промышленности. Сейчас страна экспортирует

полимерные материалы, пластмассы и резиновых шины на сумму 2,4 млрд. долларов в год, эфирные масла и резиноиды на сумму 475 млн. долларов в год [27, 30]. Отказ от импорта фармацевтических изделий невозможен, так как зарубежная фармацевтика намного опережает отечественную и такое решение понесло бы за собой отрицательный эффект для здоровья населения.

Затрагивая агропродовольственную сферу стоит сказать, что Россия обладает огромным потенциалом. Россия импортирует продовольствие примерно на 24,26 млрд. долларов в год, а экспортирует на 13,26. Отрицательное сальдо составляет 11 млрд. долларов, для сравнения, в 2014 году отрицательное сальдо составляло 23 млрд. долларов. Наибольшую долю доходов от экспорта страны в данной сфере приносят злаки, их экспорт принес 5,6 млрд. долларов за 2016 год, также стоит отметить доходы от экспорта рыбы (3 млрд. долларов в год) и подсолнечного масла (1,4 млрд. долларов в год). Основными статьями импорта являются мясо (2,2 млрд. долларов), рыба (1,3 млрд. долларов), молочная продукция, а также яйца и мед (1,89 млрд. долларов), цитрусовые плоды (1,14 млрд. долларов), алкогольные и безалкогольные напитки (1,8 млрд. долларов) и табачные изделия (1,15 млрд. долларов) [27, 30]. Россия обладает всеми необходимыми ресурсами для проведения импортозамещения и экспорта отечественной продукции. В России уже достигнут уровень продовольственной безопасности. Страна в состоянии самостоятельно обеспечивать 90% потребности в мясе птицы и около 90% в яйце. Россия обладает перспективами роста экспорта продовольственной продукции [31]. Более того, Россия может принимать значимое участие в решении мировой проблемы по устранению голода и удовлетворения спроса на основные продукты питания в ряде азиатских стран, в которых наблюдается дефицит продовольствия в связи с демографической ситуацией.

Говоря о металлургической промышленности, стоит отметить, что черная и цветная металлургия являются отраслями, ориентированными на экспорт.

Металлургическая промышленность. Черная и цветная металлургия – экспортно-ориентированные отрасли. Россия поставляет на мировой рынок алюминия на сумму 6,76 млрд. долларов, никеля на 2 млрд. долларов и меди на сумму 3,29 млрд. долларов. Доход от экспорта черных металлов составляет 14 млрд. долларов. Всего экспорт металлов, также драгоценных камней и изделий из них составляет 38,37 млрд. долларов, а импорт 11,5 млрд. долларов, сальдо положительное и составляет 26,57 млрд. долларов, однако в 2014 году наблюдался большой экспорт (58 млрд. долларов) и импорт (23 млрд. долларов), что дало большее положительное сальдо (35 млрд. долларов). Стоит отметить значительно сокращение импорта изделий из черных металлов с 7,6 млрд. долларов до 4,06 млрд. долларов [27, 30]. Это связано с тем, что многие предприятия прошли процесс модернизации производства, что позволило провести политику точечного импортозамещения и добиться высоких результатов. Примером этому служит выпуск труб большого диаметра со специальным покрытием для строительства газопроводов, ранее не производимых на территории России.

2.2 Политика импортозамещения в нефтегазовой отрасли России

При реализации политики импортозамещения России стоит обратить внимание на опыт соседнего государства, в котором были значительно повышены социально-экономические показатели и создана крепкая экономическая связь нефтегазовой и смежных отраслей. Так подход позволяет государству значительно повысить социально-экономическую отдачу от пользования недр. Правительство Норвегии смогло применить достаточно взвешенный подход к созданию нефтяной промышленности, в которой само государство будет принимать активное участие и во главе всего будут стоять общественные интересы во время переговоров с нефтяными компаниями.

В ситуации, когда государство является собственником недр, имеет переговорную силу во взаимоотношениях с недропользователями страна может рассчитывать на получение денежных поступлений от налогов и платежей и на

развитие местных отраслей, смежных с нефтегазовым комплексом, направленных на производство и поставку местных товаров и услуг для нужд нефтегазовых компаний. Основной задачей Правительства Норвегии было обеспечение степени участия государства в проектах нефтяных компаний и повышение общего уровня регулирования отрасли [32]. Для достижения поставленных целей Правительство Норвегии разработала стратегию и перечень мер, которые не позволят государству попасть в зависимость от нефтегазового комплекса:

- 1) Дополнительные налоги и совершенствование человеческого капитала.
- 2) Налоги направлялись на другие источники получения доходов.
- 3) Конкуренция между поставщиками.
- 4) Прозрачность нефтегазовых компаний.

Для защиты местных производителей использовалась специальная политика закупок. В начале 1972 года было введено постановление, согласно которому сотрудничество отечественных компаний с зарубежными компаниями поощрялось, а информация о всех тендерных закупках на сумму свыше 200 тыс. долларов США предоставлялась в Министерство Нефти и Энергетики. Такой подход позволял норвежским компаниям обеспечить часть цепочки создания стоимости, обеспечить производственный контроль и произвести разработку соответствующих технологий. В свою очередь, Министерство Нефти и Энергетики обеспечивало внесение в список участников норвежских квалифицированных компаний. Данная программа существовала до 1994 года в рамках соглашения с Европейским Союзом. К концу действия программы, до 90% от всего объема поставок производилось местными компаниями [32].

В результате этих мероприятий, местным производителям отдавались суммы и доли, не было никаких указаний по работе с поставщиками или по расходованию средств, тем самым стимулировались нефтяные компании. В

итоге произошло масштабное наращивание компетентности компаний нефтегазовой отрасли Норвегии и огромный социально-экономический эффект.

Если говорить о Российской Федерации, то изменения тоже не заставляют себя ждать и государству предпринимает всевозможные шаги для вывода страны из нефтяного кризиса. Так, например, в ноябре 2014 года Правительством РФ был утвержден план мероприятий, которые направлены на снижение зависимости топливно-энергетического комплекса от импортных товаров и услуг. Данные мероприятия направлены на снижение доли импортных технических устройств и их комплектующих для нужд нефтегазового комплекса, а также на зарубежное программное обеспечение и услуги зарубежных компаний. Политические и экономические факторы, такие как низкие цены в мире на нефть, девальвация рубля, санкции в области финансирования и поставок стратегически важного зарубежного оборудования, стали основными предпосылками для формирования такого решения.

На данный момент в России действует примерно 250 крупных предприятий в сфере нефтегазового машиностроения. Производство продукции нефтегазового машиностроения показал в 2014 году рост в 17%, спрос на продукцию нефтегазового машиностроения на внутреннем рынке вырос на 9% до суммы 450 млрд рублей, в сравнении с показателями 2013 года, при этом 40% на тот момент покрывалось продукцией отечественного производства. Однако, если рассмотреть ситуацию в долларовом эквиваленте, то можно заметить снижение потребления на треть. В 2015 году негативная тенденция развития производства подтвердилась и, согласно данным Росстата, в отрасли произошло снижение объемов производства на 5,4%. К концу 2015 года зависимость российской экономики от импортной продукции достигла 88%, Правительством РФ запланировано снижение до 40%, при этом нефтегазовое машиностроение зависит от импорта на 61%, по Плану импортозамещения в ТЭК уже к 2020 году доля импортных комплектующих должна быть снижена до 43% [33]. Согласно Плану по импортозамещению в ТЭК России, который был совместно разработан Минэнерго России и Минпромторгом, планируется

снижение зависимости от импортных товаров по следующим технологическим направлениям нефтегазового комплекса России уже к 2020 году, в Таблице 2 представлено сравнение доли импорта в 2014 году и максимальная плановая доля импорта в 2020 году:

Таблица 2 – Планируемое сокращение доли импорта к 2020 году [34]

Технологическое направление	Доля импорта в потреблении в 2014 году, %	Максимальная плановая доля импорта в потреблении к 2020 году, %
Нефтегазовое машиностроение и сервисные услуги		
Технологии, техника и сервис эксплуатационных скважин, увеличение нефтеотдачи	67-95	50-80
Техника и технологии бурения наклонно-направленных, горизонтальных и многозабойных скважин	60-83	45-60
Технологии и оборудование, используемое для реализации шельфовых проектов	80-90	60-70
Технологии и оборудование для геологоразведки	40-85	30-70
Сервисные услуги в нефтегазовом секторе	40-92	30-75
Сжижение газа		
Технологии сжижения природного газа	50-67	40-55
Нефтепереработка		
Катализаторы для базовых процессов нефтепереработки	60-100	20-45

Нефтегазовая отрасль не является исключением, поэтому общие данные зависимости от импорта в отрасли НГК не полностью характеризуют конкурентоспособность национальных производителей с поставщиками зарубежного оборудования и степень готовность российских компаний осуществить планы Правительства. Если оценить долю импорта по основным группам оборудования для нефтепереработки, которые поставляются в Россию компанией Euro Petroleum Consultants, а также степень влияния определенных мер, направленных на снижение доли импорта по каждой из групп, то можно наблюдать следующую ситуацию, которая отображена в Приложении 2 [33].

Критическое емкостное реакторное оборудование, а также емкостное оборудование, которое предназначено для работы под высоким давлением и в сверхагрессивной среде является наиболее проблемным для отказа от его импортных поставок. В сложившейся экономической ситуации и в связи с ужесточением требований к качеству топлива, российские НПЗ направляют свои усилия на развитие глубокой нефтепереработки и обращаются к зарубежным лицензиарам данных технологий. Зачастую данное оборудование признается лицензиаром критическим, затем лицензиар разрабатывает проектную документацию, в которой ориентируется на импортные материалы, необходимые для изготовления оборудования. В случае несоблюдения требований спецификаций конечный заказчик лишается гарантий на оборудование. Соответственно, производитель вынужден изготавливать оборудование, используя импортное сырье и материалы. Для того, чтобы решить эту проблему, необходимо прибегнуть к следующим шагам:

- 1) Должны быть выстроены четкие процедуры по согласованию замещения импортных материалов с лицензиаром;
- 2) Модернизация парка станков.
- 3) Создание собственных конструкторских бюро и последующая сертификация компании лицензиарами с целью отказа от необходимости проработки проектов оборудования с лицензиарами.
- 4) Модернизация металлургических производств, их сертификация в соответствии кодам ASTM и ASME с целью выпуска необходимых материалов для производства.

Проблемы теплообменного оборудования схожи с проблемами емкостного: в том случае, если теплообменник признан критическим оборудованием, то лицензиар разрабатывает проектную документацию, которая опирается на стандарты Запада, в связи с чем увеличивается доля импорта. Импортное теплообменное оборудование, работающее в стандартных условиях может быть полностью замещено отечественным. Исключением становятся

пластинчатые теплообменники, доля импорта в производстве которых составляет 60%.

Ситуация с насосами и компрессорами не такая однозначная. Российские производители имеют возможность удовлетворить потребность заказчиков в насосном оборудовании, используемое на НПЗ, исключением являются центробежные насосы высокого давления и такое специфичное оборудование, как эбуляционные насосы, используемые для гидрокрекинга гудрона. В случае с компрессорным оборудованием ситуация иная, доля импорта в производстве поршневых и центробежных насосов составляет 80%, при этом используется импортная система управления данным оборудованием. Производителям подобного оборудования стоит заняться освоением нестандартного ряда насосного оборудования и создать собственные аппаратные и программные системы управления таким оборудованием.

Наиболее конкурентоспособными по отношению к импортному оборудованию считаются нагревательные печи российского производства. Отечественные поставщики производят оборудование, которое отвечает самым жестким международным требованиям по энергоэффективности, безопасности и экологичности. Исключением являются реакционные печи, они, как правило, признаются критическими. Для сокращения доли импорта стоит сконцентрировать внимание на поставке комплектующих для данных печей. Аналогичная ситуация наблюдается на рынке запорной и регулирующей арматуры, российские производители которой могут полностью заместить своей продукцией импортную. Тем не менее, как и в других случаях, есть исключение – запорная арматура для критических трубопроводов больших диаметров и работающая в сверхагрессивных условиях. Здесь тоже предлагается освоение нестандартного ряда оборудования.

Одним из определяющих факторов при выборе поставщика является качество поставляемой продукции. Именно поэтому зачастую предпочтение отдается импортному оборудованию. К сожалению, многие российские поставщики не в состоянии обеспечить должное качество оборудования,

причиной тому является недостаточное качество материалов, обработки или же несоблюдение поставленных сроков изготовления.

Для того, чтобы планы Правительства по импортозамещению были реализованы, российским поставщикам оборудования предстоит пройти процесс модернизации производства и освоения новых технологий для повышения конкурентоспособности в отрасли как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Есть и положительная сторона в данной ситуации, на многих производствах наблюдается серьезный потенциал, позволяющий делать положительные прогнозы по развитию тяжелой промышленности и машиностроения в нефтегазовой отрасли.

Стоит обратить внимание на программы импортозамещения крупных российских компаний нефтегазовой отрасли. Так, например, программа импортозамещения компании Транснефть предполагает модернизацию системы магистрального транспорта нефти и нефтепродуктов к 2020 году, предусматривается замена отработавших насосов в количестве 730 шт., 760 электродвигателей, 253 единиц электрооборудования НПС, а также реконструкция и строительство систем измерения и контроля качества нефти в количестве 98 штук и реконструкция с последующей заменой систем автоматики НПС в размере 198 штук. Одной из причин реализации программы по импортозамещению Транснефтью называется некомфортные условия работы с поставщиками импортного оборудования, которые требуют предоплату в размере 100% от стоимости оборудования, при этом к недобросовестному поставщику очень трудно применить штрафные санкции за, например, непопадание в сроки поставки оборудования, более того, качество оборудования может страдать и велик процент брака, процедура по возврату которого имеет свои сложности. При этом очень сложно договориться с поставщиком на поставку более технологичного оборудования, цена может быть слишком высока, либо поставщик может просто отказать в доставке оборудования на территорию Российской Федерации. Транснефть планирует сокращение доли импортного оборудования с 10% до 3% в ближайшие годы.

При этом значительную часть в доли импортного оборудования занимают насосы, которые закупаются у предприятия на территории Украины в городе Сумы. Решением данной проблемы является создание Совместного Предприятия (СП) на территории России, блокирующим пакетом акций которого будет обладать Транснефть. Данное предприятия будет выполнять полный цикл, а именно заниматься не только производством, но и проектированием насосов для нужд Транснефти и, в дальнейшей перспективе, для нефтегазовой отрасли в целом. Также Транснефтью был запущен процесс серийного производства систем измерения количества и показателей качества нефти и нефтепродуктов на дочернем предприятии – заводе Транснефтемаш в Нижнем Новгороде [35]. Такая политика позволит Транснефти уменьшить долю рисков от колебания валютного курса и произвести оборудование, имеющее перспективы экспорта, что увеличит конкурентоспособность отечественного производителя на внешнем рынке. Таким образом, для развития программы импортозамещения необходимо обеспечить конкурентоспособность отечественного производителя на внутреннем рынке страны.

На Петербургском международном форуме 19 июня 2015 года была подписана программа импортозамещения Газпрома. Основной целью документа является увеличение роли государства в оказании поддержки отечественным предприятиям, которые принимают или будут принимать участие в создании инновационного и эффективного оборудования, программного обеспечения, технологий и материалов для нужд Газпрома. Со стороны государства предполагаются такие инструменты поддержки, как налоговые преференции и льготное кредитование. Данная политика касается в первую очередь предприятий малого и среднего бизнеса. Советом директоров АО «Газпром» была отмечена работа компании по импортозамещению и снижения доли закупаемого импортного оборудования до 5%. Компанией был утвержден перечень продукции, которая наиболее важна для импортозамещения и локализации производства. Газпром заключает технологическое партнерство с российскими производителями нефтегазового

оборудования для решения задач импортозамещения. Примерами такого партнерства служат такие предприятия, как «Криогенмаш», «РЭП Холдинг», «Северсталь», «ОМЗ – Объединенные машиностроительные завод» и «Объединенная металлургическая компания», а также «Челябинский трубопрокатный завод». Благодаря такому сотрудничеству российские производители начали выпускать современные и уникальные трубы для строительства магистральных газопроводов, а также высокотехнологичное газоперекачивающее и диагностическое оборудование. На официальном сайте компании российские производители могут ознакомиться с перечнем продукции, рекомендованной Газпромом к импортозамещению и локализации производства [36]. Итак, разработанная программа инновационного развития Газпрома с 2011 по 2020 год охватывает нефтяной, газовый и электроэнергетический комплексы компании. Программа направлена на технологические и процессные инновации. В газовом сегменте к числу технологических приоритетов относятся технологии, которые обеспечивают рост эффективности магистральной транспортировки газа и его хранения, освоение углеводородных ресурсов на континентальном шельфе и в районах вечной мерзлоты.

В компании Роснефть, как и в других крупных компаниях отрасли, проводится политика импортозамещения и локализации производства. Роснефть ведет работу по созданию совместных предприятий с зарубежными производителями для локализации производства оборудования и передовых технологий на территории России. Планируется достигнуть отметки в 70% в локализации производства к 2025 году. Максимизация доли закупок товаров, услуг и работ у российского производителя является целью программы импортозамещения компании Роснефть. В рамках программы предполагается решить следующие задачи:

- 1) Снизить долю импортной продукции и зависимость от нее.
- 2) Выполнить обязательства по локализации производства, которые предусмотрены лицензионными соглашениями по освоению недр.

3) Минимизация рисков, связанных с отсутствием необходимого оборудования или увеличения его стоимости из-за скачка спроса, колебаний валютного курса, политических санкций, проблем на таможне и увеличения сроков доставки.

4) Минимизация простоя оборудования и затрат на его обслуживания из-за отсутствия необходимых материалов и сервисной базы на территории РФ.

5) Разработки продукции для любых условий, в которых работает предприятия.

6) Увеличение конкурентоспособности российских поставщиков на внутреннем и внешнем рынках.

7) Снижение себестоимости производства оборудования за счет снижения транспортных и таможенных расходов вне страны.

8) Контроль за стоимостью и сроками производства оборудования.

На данный момент, некоторое оборудования и услуги не производятся в России, особенно это заметно в области извлечения трудноизвлекаемых запасов, информационных технологий и освоения шельфовых месторождений, где наблюдается до 100% импортного оборудования. Программа Роснефти по импортозамещению направлена на локализацию производства оборудования, которое не производится на территории Российской Федерации и на замещения импортных товаров на отечественные, которые в каком-либо виде представлены в нефтегазовом секторе России [37]. Так, программа инновационного развития Роснефти выделяет приоритетные направления НИОКР, которые помогут решить компании предстоящие перед ней задачи, такие как перевод ресурсов Восточной Сибири и шельфов в доказанные запасы, освоение шельфов Арктики и Черного моря, разработка и применение технологий освоения месторождений высоковязких нефтей и низкопродуктивных пластов, повышение коэффициента извлечения нефти, модернизация и строительство новых комплексов по производству нефтехимической продукции и переработке нефти. В 2011 – 2015 годах общий

объем финансирования данных проектов составил 52,3 млрд. рублей, из них 30 млрд. были направлены на инвестиции в разведку и добычу [37].

Импортозамещение в ПАО «Татнефть» в первую очередь коснулось разработки СВН на Ашальчинском месторождении (АО «ТАНЕКО»), т.к. здесь используется дорогостоящее, уникальное оборудование. Замены поставки продукции из-за рубежа силами специалистов компании успешно переориентировано на российские предприятия как: - высокотемпературные насосы для добычи СВН поставляет компания из г. Перми; - пакерное оборудование компания «Кварт» г. Казань; - реакторное и колонное оборудование для «ТАНЕКО» – «Ижорские заводы», «Волгограднефтемаш», «Уралхиммаш»; - компрессоры - компания «Казанькомпрессормаш»; - химические реагенты ОАО «НИИнефтепромхим» и т.д. Компания «Татнефть» не только замкнула производственный цикл от добычи сырья до выпуска и реализации готовой продукции, но и обеспечила серьезный синергетический эффект для экономики России в целом. Крупные заказы получили отечественные предприятия, научноисследовательские и проектные институты. В настоящее время на объектах АО «ТАНЕКО» средний уровень использования отечественного оборудования и материалов составляет 75 % [22]. К снижению доли импортного оборудования ПАО «Татнефть» шла целенаправленно. В 2014 году на Комплексе «ТАНЕКО» были запущены уникальные даже для мирового машиностроения реакторы гидрокрекинга, изготовленные в России на ОАО «Ижорские заводы». В связи с осуществляемыми проектами АО «ТАНЕКО» необходимо упомянуть и Бугульминский механический завод (БМЗ), входящий в состав ПАО «Татнефть». На объектах АО «ТАНЕКО» средний уровень использования российского оборудования и материалов составляет 75 %, при этом доля оборудования БМЗ составляет около 30 %. БМЗ получил сертификат ASME и клеймо с обозначением «U», который подтверждает высокое качество и безопасность производимого теплообменного и емкостного оборудования [38].

Таким образом, привлечение инвестиций в разработку и внедрение новых технологий добычи, переработки и транспортировки трудноизвлекаемой нефти, в геолого-разведочные работы в перспективных регионах является основной задачей государства в целях инвестиционного развития нефтегазовой отрасли. Государству необходимо построить комплексную систему сотрудничества науки и производства, разработать и внедрить новые методы экономической и производственной оценки инновационных технологий, создать федеральный каталог отечественных производителей нефтегазового оборудования. Построение технологических цепочек с определением производителей каждого типа оборудования и материалов в определенном объеме и к конкретным срокам также является одной из приоритетных задач для государства. Подобная политика государства приведет к согласованным действиям между производственными и научно-исследовательскими силами, что поспособствует решению вопроса и реализации эффективной политики импортозамещения в нефтегазовом секторе российской экономики. Инновационное перевооружение газовой отрасли России, освоение и разработка новых типов залежей нефти на основе применения отечественных технологий, строительство буровых платформ, подходящих для применения на месторождениях шельфа Арктики российскими компаниями в кооперации с иностранными производителями, путем освоения необходимых технологий или локализации производства – применение и реализация такой концепции позволит российским нефтегазовым предприятиям стать более конкурентоспособными на внешнем рынке.

4 Социальная ответственность ООО «СПС»

4.1 Определение целей и задач программы КСО для ООО «СПС»

Корпоративно-социальная ответственность является важной составляющей в процессе построения устойчивого и эффективного бизнеса. На данный момент в компании ООО «СПС» данная программа отсутствует. В этой главе будет разработана программа КСО для компании ООО «СПС». Для того, чтобы начать разработку программы КСО для компании ООО «СПС» следует определить цели и задачи, которые данная программа будет преследовать.

Таблица 4 – Определение целей КСО для ООО «СПС»

Миссия компании	Удовлетворение потребностей Заказчика и полное соответствие его техническому заданию в сфере поставок контрольно-измерительного оборудования.	Цели КСО: 1. Развитие собственного персонала; 2. Рост производительности труда в компании;
		3. Стабильность и устойчивость развития компании в долгосрочной перспективе.
Стратегия компании	Налаживание долгосрочного сотрудничества с производителями контрольно-измерительного оборудования и его потребителями в нефтегазовой отрасли.	

Интеграция целей КСО в стратегию предприятия возможна, более того, такой подход повысит имидж компании и сделает её более привлекательной для высококвалифицированных сотрудников.

4.2 Определение стейкхолдеров программы КСО

Стейкхолдерами являются лица, которые имеют собственный интерес или каким-либо образом причастны к деятельности организации. Прямыми стейкхолдерами данной компании являются сотрудники компании,

потребители их продукции и кредиторы. К косвенным стоит отнести общественность и органы государственной власти.

В Таблице 8 отображен перечень стейкхолдеров, которые оказывают наибольшее влияние для каждой цели программы КСО.

Таблица 5 – Определение стейкхолдеров программ КСО

Цели КСО:	Стейкхолдеры:
Развитие собственного персонала;	Работники организации;
Рост производительности труда в компании;	Работники организации, поставщики и потребители оборудования;
Стабильность и устойчивость развития компании в долгосрочной перспективе;	Работники организации, органы государственной власти, кредиторы компании.

Выбор основных стейкхолдеров обусловлен целью и миссией компании, а также целями программы КСО. Данный перечень стейкхолдеров является характерным для компании-поставщика оборудования.

4.3 Определение элементов программы КСО

Следующим этапом разработки программы корпоративной социальной ответственности бизнеса является определение элементов программы КСО. Это будет зависеть от множества факторов, таких как: 1) сфера деятельности компании; 2) финансовые возможности; 3) размер компании; 4) приверженность сотрудников компании; 5) сотрудничество с местными органами самоуправления и местными экологическими организациями; 6) ожидаемые результаты реализации программ. Для того, чтобы определить необходимый перечень мероприятий, необходимо сопоставить главных стейкхолдеров компании, их интересы, мероприятия, которые затрагивают стейкхолдеров. Результаты представлены в Таблице 6.

Таблица 6 – Определение элементов программы КСО

Стейкхолдеры	Описание элемента	Ожидаемый результат
1.Сотрудники компании	Социально-ответственное поведение. Условия труда и отдыха в рабочее время.	Рост производительности труда в компании, удовлетворенность сотрудников предоставленными условиями
2.Сотрудники компании, органы государственной власти.	Социально-ответственное поведение. Обеспечение сотрудников пенсионными накоплениями.	Заключение пенсионного договора каждого сотрудника с НПФ «Сбербанк», отчисления пенсии будут производиться за счет средств компании.
3.Сотрудники компании, поставщики услуг	Социально-ответственное поведение. Поддержание здорового образа жизни сотрудников персонала.	Заключение договора на аренду спортивной игровой площадки для сотрудников компании со спортивным комплексом «Энергетик» и на аренду дорожки в бассейне «Звездный». Популяризация здорового образа жизни внутри компании.
4.Работники организации, поставщики услуг	Социально-ответственное поведение. Организация курсов повышения квалификации и обучения навыкам технического перевода на английском языке.	Развитие собственного персонала, приобретение новых навыков сотрудниками, покрытие затрат на обучение за счет средств компании.

4.4 Затраты на программы КСО

Таблица 7 отражает затраты компании на программы КСО. Общий бюджет программ КСО формируется по остаточному принципу.

Таблица 7 – Затраты на мероприятия КСО

Мероприятие	Цена, руб.	Стоимость реализации на планируемый период, руб.
1.Поддержание здорового образа жизни персонала: аренда спортивной игровой площадки в СК «Энергетик» каждую субботу на 2 часа.	3600	18000

Продолжение таблицы 7

2.Поддержание здорового образа жизни: аренда дорожки в бассейне «Звездный» каждый понедельник на 1 час.	2500	12500
3.Организация курсов повышения квалификации.	60000	120000
4.Организация корпоративных курсов английского языка.	47600	47600
Всего	113700	198100

Стоимость затрат по каждому пункту рассчитывалась следующим образом:

1) Поддержание здорового образа жизни персонала: аренда спортивной игровой площадки в СК «Энергетик» каждую субботу на 2 часа – стоимость одного часа аренды площадки в СК «Энергетик» стоит 1800 рублей, предполагается аренда площадки на 2 часа каждую субботу, сумма рассчитана на максимально возможное количество затрат, когда количество суббот в месяце равно 5.

2) Поддержание здорового образа жизни персонала: аренда дорожки в бассейне «Звездный» на 1 час – стоимость дорожки в бассейне «Звездный» составляет 2500 рублей за 1 час, предполагается аренда по понедельникам, сумма рассчитана на максимально возможное количество затрат, когда количество понедельников в месяце равно 5.

3) Организация курсов повышения квалификации: была рассчитана стоимость группового тренинга «Активные продажи B2B» на сайте тренинговой компании «Бизнес партнер», стоимость одного дня группового тренинга составляет 60000 рублей, тренинг длится 2 дня.

4) Организация корпоративных курсов английского языка: стоимость была рассчитана исходя из расценок языковой школы «Бенедикт» в городе Томске. Стоимость интенсивных групповых курсов в данной школе составляет 47600 рублей с человека, предполагается поочередное прохождение курсов каждым из сотрудников, таким образом за один год все менеджеры компании получат возможность записаться на данные курсы.

Общая сумма ежемесячных затрат на мероприятия КСО в компании составила 198100 рублей.

4.5 Ожидаемая эффективность программ КСО

В Таблице 8 будет произведена оценка эффективности предложенных мероприятий КСО.

Таблица 8 – Оценка эффективности мероприятий КСО в ООО «СПС»

Название мероприятия	Затраты	Эффект для компании
1.Поддержание здорового образа жизни персонала: аренда спортивной игровой площадки в СК «Энергетик» каждую субботу на 2 часа.	18000	Повышение морального духа персонала, снижение текучести кадров, улучшение имиджа компании.
2.Поддержание здорового образа жизни: аренда дорожки в бассейне «Звездный» каждый понедельник на 1 час.	12500	Повышение морального духа персонала, снижение текучести кадров, улучшение имиджа компании.
3.Организация курсов повышения квалификации.	120000	Повышение квалификации персонала, снижение текучести кадров, улучшение имиджа компании, стимулирование сбыта.
4.Организация корпоративных курсов английского языка.	47600	Повышение квалификации персонала.

Данные мероприятия несут положительный эффект только для компании, что приводит к сомнениям в правильности выбора программ КСО, однако, рассмотрим более подробно каждое из них:

1) Курсы повышения квалификации могут проводиться только раз в год, что позволит сократить затраты компании по данному направлению и в то же время повысит уровень продаж компании, позволит привлечь компании новых сотрудников и улучшить имидж компании, так как её лицо на рынке будут представлять высококвалифицированные менеджеры продаж, исходя из этого считаю, что выбор данной программы правильным.

2) Организация курсов английского языка для сотрудников компании является слишком затратным в том случае, если данные курсы пройдут одновременно все сотрудники предприятия, но при организации обучения на протяжении всего года ежемесячные затраты несоразмерно сокращаются с 571200 рублей до 47600 рублей. Однако, даже такие затраты не имеют особого

смысла, так как в изучении английского языка персоналом не острой необходимости, компания работает с русскоговорящими представителями поставщиков зарубежного оборудования, в связи с чем отсутствует языковой барьер. Исходя из этого, выбор данной программы неправильный.

3) Поддержание здорового образа жизни – предполагается аренда спортивной игровой площадки для мужского персонала, так как он более многочисленный и аренда дорожки в бассейне для женского персонала. Данное решение считаю правильным, так как сумма затрат за спортивную площадку и дорожку в бассейне составляет всего 30500 рублей, а данный подход позволит сплотить коллектив и популяризировать здоровый образ жизни в компании, что крайне важно для поддержания позитивной обстановки в коллективе.

Любая компания существует в обществе и влияет на него путем реализации товаров, услуг и экономического воздействия. Программы корпоративной социальной ответственности позволяют компании сделать выбор ряда мероприятий, которые будут отражать её видение и цели. Разработка программы КСО позволит организации рассмотреть влияние своей деятельности на общество, предвидеть возможные проблемы и найти их решение.

Заключение

Во время прохождения производственной практики и изучения проблемы импортозамещения в нефтегазовой отрасли была выявлена проблема зависимости предприятий нефтегазового комплекса России от зарубежного контрольно-измерительного оборудования и сформулирована тема данной выпускной квалификационной работы. В процессе написания работы были выполнены следующие задачи:

1) Изучены теоретические аспекты импортозамещения и определены базовые принципы реализации политики импортозамещения в России, что привело к необходимости проведения данной политики и условия, необходимые для её успешной реализации, а также цели и задачи, которые ставит перед собой государство, проводя импортозамещающую политику.

2) Была изучена проблема импортозамещения в нефтегазовом комплексе Российской Федерации, описаны мероприятия государства, направленные на реализацию политики импортозамещения в нефтегазовом комплексе. Были выделены виды оборудования по технологическим направлениям, которые имеют высокую импортозависимость и предложены рекомендации по минимизации доли импорта нефтегазового оборудования и повышения конкурентоспособности предприятий НГО России. Также были описаны стратегии импортозамещения следующих нефтегазовых компаний: Транснефть, Газпром, Роснефть и Татнефть.

3) Проведен анализ зависимости от импорта контрольно-измерительных приборов в производственной деятельности ООО «НОВАТЭК-ТАРКОСАЛЕНЕФТЕГАЗ» и ООО «Газпромнефть Оренбург», выявлены наиболее импортозависимые разновидности контрольно-измерительных приборов.

4) Описана проблема повышения конкурентоспособности предприятий нефтегазовой отрасли путем импортозамещения контрольно-

измерительного и прочего нефтегазового оборудования, разработаны рекомендации по решению данной проблемы.

Таким образом, импортозамещение контрольно-измерительных приборов на предприятиях НГК России позволит упрочить их положение на внутреннем и внешнем рынке путем снижения риска возникновения дефицита оборудования и снизит степень зависимости от зарубежных поставщиков. Применение политики импортозамещения в области закупок контрольно-измерительного оборудования для нужд нефтегазовых предприятий России может повлечь за собой ряд положительных эффектов:

1) Увеличение объемов НИОКР, потребности в высококвалифицированных специалистов и, как следствие, к появлению новых рабочих мест и росту уровня образования.

2) Рост спроса на отечественные контрольно-измерительные приборы на внешнем рынке.

3) Снижение затрат государственных компаний, эффект от снижения которых можно направить на инновационную деятельность в данной отрасли.

Реализация политики импортозамещения контрольно-измерительных приборов требует крупных материальных и временных затрат, отправным шагом к её реализации может послужить локализация производства КИПа на территории России. Создание собственного контрольно-измерительного оборудования позволит ослабить степень влияния европейских санкций и увеличит конкурентоспособность российских компаний на внутреннем и внешнем рынках.

Список использованных источников

- 1) Бурко Р.А. – Роль импортозамещения в экономике России // Молодой ученый 2013 №11. – 301с.
- 2) Бодрунов С.Д. Теория и практика импортозамещения: уроки и проблемы / монография / С.Д. Бодрунов. СПб.: ИНИР им. С.Ю. Витте, 2015. – 58с.
- 3) Ершова И.Г. Стратегическое управление концепции импортозамещения промышленного производства // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11-7. – 1420-1424 с.
- 4) Торговля в России. 2015: Статистический сборник/ Росстат. - Т60 М., 2015. – 233 с.
- 5) Бодрунов С.Д. Интеграция производства, науки и образования как основа реиндустриализации РФ // Мировая экономика и международные отношения. - 2015. - №10. – 94-104с.
- 6) Гусаков Н.П., Андропова И.В. Концептуальные подходы к разработке новой Стратегии экономической безопасности // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2014. № 46. – 2с.
- 7) Гусаков Н.П., Андропова И.В. Концептуальные подходы к разработке новой Стратегии экономической безопасности // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2014. № 46. – 8с.
- 8) Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года // Официальные сетевые ресурсы Президента России URL: <http://kremlin.ru/supplement/424>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 15.03.2017 г.)
- 9) Основы и перспективы политики импортозамещения в отечественной экономике // ProAtom URL: <http://www.proatom.ru/modules.php?file=article&name=News&sid=5541>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 23.03.2017 г.)

- 10) Ю. Воронина Лекарство от зависимости // Российская газета. - 1990. - 05.08.2014. - Ст. 959 (30).
- 11) Перечень поручений о дополнительных мерах по стимулированию экономического роста // Экономика и жизнь. - 1918. - 28.05.2014.
- 12) Министерство промышленности и торговли Российской Федерации [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://minpromtorg.gov.ru> , свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 01.04.2017 г.)
- 13) Импортозамещение - новые возможности для инвесторов // Финансовая газета. - 1915. - 13.12.2015.
- 14) Развитие отечественного бизнеса и повышение его конкурентоспособности на мировом рынке в условиях членства России в ВТО // Сайт губернатора Белгородской области Е.С. Савченко URL: <https://www.savchenko.ru/article/2888.html>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 01.04.2017 г.)
- 15) Сухарев О.С. Экономическая политика и условия развития технологической базы России // Экономическое возрождение России. - 2014. - №4 (42). – 32-44 с.
- 16) Национальный нефтегазовый форум в Экспоцентре // Российский союз выставок и ярмарок URL: <http://uefexpo.ru/?id=76324>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 04.04.2017 г.)
- 17) Никитин С.Н. Международная специализированная выставка "Импортозамещение. Нефтегазовый комплекс России" // Нефтегазовая вертикаль. - 17.09.2015. - №7. – 1-3 с.
- 18) Положение о порядке выдачи сертификатов о происхождении товаров формы СТ-1 для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд (Приложение 1 к приказу Торгово-промышленной палаты РФ от 25 августа 2014 г. № 64).
- 19) Аналитический центр при Правительстве РФ. ТЭК России - 2015. Справочно-аналитический сборник. 2015. – Т. 1.

- 20) Газета «Коммерсантъ» / учредитель АО «Коммерсантъ». – М., 1990– . – 24 полосы. – Ежеднев. – 2015, № 6.
- 21) Газета «Коммерсантъ» / учредитель АО «Коммерсантъ». – М., 1990– . – 24 полосы. – Ежеднев. – 2015, № 16.
- 22) Газета «Коммерсантъ» / учредитель АО «Коммерсантъ». – М., 1990– . – 24 полосы. – Ежеднев. – 2015, № 12.
- 23) Газета «Коммерсантъ» / учредитель АО «Коммерсантъ». – М., 1990– . – 24 полосы. – Ежеднев. – 2015, № 14.
- 24) Распоряжение Правительства РФ от 27 января 2015 г. N 98-р «О плане первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 г.»
- 25) Фальцман В. К. Импортзамещение в ТЭК и ОПК //Вопросы экономики. – 2015. – №. 1. – 116-124 с.
- 26) Березинская О., Ведев А. Производственная зависимость российской промышленности от импорта и механизм стратегического импортзамещения // Вопросы экономики. 2015. № 1. – 103-115с.
- 27) Фальцман В.К. Импортзамещение в отраслях экономики России // Проблемы прогнозирования. - 2015. - №5. - С. 52-62.
- 28) Федеральная таможенная служба // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 10.04.2017 г.)
- 29) Фальцман В.К. Конкурентоспособность России на рынках большой Европы и мира. Колл. монография Института Европы РАН. М.: Весь мир, 2014.
- 30) Ru-Stat // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru-stat.com/date-M201601-201612/RU/export/world/06> , свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 10.04.2017 г.)
- 31) Крылатых Э.Н., Мазлов В.З. и др. Национальная экономика: обеспечение продовольственной безопасности в условиях интеграции и глобализации. М.: Инфра-М, 2014.

32) Плешаков Р.Л. Импортзамещение в нефтегазовом секторе - место и роль в повышении социально-экономической отдачи ресурсов недр России: наук: 08.05.04. - М., 2013. - 68 с.

33) Импорт оборудования в нефтегазовую отрасль. Проблемы импортзамещения // Сайт о газовой промышленности URL: <http://www.turbinist.ru/49492-import-oborudovaniya-v-neftegazovuyu-otrasl-problemy-importzamescheniya.html>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 15.04.2017 г.)

34) Поляков Р.К., Балясникова Е.В., Чумаков А.С. Секторальные санкции: курс на импортзамещение и развитие инноваций в Российской Федерации // Вестник МГТУ. - 2016. - №2. - С. 502-511.

35) Официальный сайт ПАО «Транснефть» // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.transneft.ru/news/view/id/5212> , свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 17.04.2017 г.)

36) Официальный сайт ПАО «Газпром» // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gazprom.ru/tenders/import-substitution/>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 17.04.2017 г.)

37) Официальный сайт ПАО «Роснефть» // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rosneft.ru/>, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 17.04.2017 г.)

38) О реализации крупнейшего федерального проекта в нефтеперерабатывающей отрасли // АО "ТАНЕКО" // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://taneco.tatneft.ru/> , свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 20.04.2017 г.)

39) Контрольно-измерительные приборы КИПиА // Новости нефтегазового сектора URL: http://neftegaz.ru/tech_library/view/4644-Kontrolno-izmeritelnye-pribory-KIPiA, свободный. – Загл. с экрана (дата обращения: 25.04.2017 г.)

Приложение А
(справочное)

Данные Всемирного банка о доле импорта в ВВП

Страна	Динамика ВВП, %			Доля ВВП на душу населения			Доля экспорта в ВВП, %			Доля импорта в ВВП, %		
	2012	2013	2014	2012	2013	2014	2012	2013	2014	2012	2013	2014
Россия	3,4	1,3	0,5	10709,77	13324,29	12890,53	29,22	30,27	28,27	21,14	21,73	22,32
США	2,5	1,8	2,8	48357,67	49854,52	51755,21	12,32	13,53	13,52	15,79	17,19	17,89
Страны ЕС	2,0	1,6	0,4	32381,81	34920,83	32917,26	40,19	42,90	43,18	39,32	41,90	41,41
Аргентина	9,1	8,5	0,9	11460,38	13693,7	14679,63	17,50	17,79	15,80	15,04	16,14	14,06
Бразилия	7,5	2,7	1,0	10978,26	12576,20	11319,27	10,87	11,89	12,59	11,90	12,62	14,03
Мексика	5,1	4,0	4,0	8920,69	9802,89	9817,84	29,87	31,25	32,64	31,07	32,50	33,75
Южная Корея	6,5	3,7	2,3	22151,21	24155,83	24453,97	49,42	55,75	56,34	46,23	54,25	53,55
Беларусь	7,7	5,5	1,7	5818,85	6305,77	6721,83	54,28	81,13	81,34	67,89	83,07	76,73
Казахстан	7,3	7,5	5	9070,65	11357,95	12120,31	43,96	49,47	47,60	29,21	27,75	30,33

Приложение Б (справочное)

Степень влияния мер, направленных на снижение доли импорта

Тип оборудования	Емкостное		Теплообменное		Насосы		Компрессоры		Печи		Арматура	
	Крит.	Станд.	Крит.	Станд.	Станд. ряд	Центробеж. выс. давл.	Центробеж.	Поршн.	Нагрев.	Реакт.	Станд. ряд	Агрессив. среды
Доля импорта	80	10	40	10	20	80	20	80	10	40	20	70
Меры по снижению доли импорта	Степень влияния											
Развитие конструкторских бюро	Выс.	Сред.	Выс.	Низ.	Низ.	Выс.	Низ.	Выс.	Выс.	Выс.	Низ.	Выс.
Сертификация лицензиарами	Выс.	Сред.	Выс.	Низ.	Низ.	Выс.	Выс.	Выс.	Низ.	Выс.	Низ.	Выс.
Развитие и сертификация металлургии	Выс.	Сред.	Выс.	Низ.	Низ.	Выс.	Сред.	Сред.	Низ.	Выс.	Низ.	Выс.
Освоение изготовителями нестандарт. ряда	Низ.	Низ.	Низ.	Низ.	Низ.	Выс.	Выс.	Выс.	Сред.	Сред.	Низ.	Выс.
Создание собственных решений в области АСУТП	Низ.	Низ.	Низ.	Низ.	Низ.	Низ.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Низ.	Низ.
Модернизация станочного парка	Выс.	Сред.	Выс.	Сред.	Сред.	Выс.	Сред.	Сред.	Сред.	Выс.	Сред.	Выс.
Ужесточение контроля качества	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.	Выс.

**Приложение В
(справочное)**

**Объем закупок контрольно-измерительного оборудования для нужд ООО «НОВАТЭК-ТАРКОСАЛЕНЕФТЕГАЗ
с 2014 по 2016 год**

Оборудование	Отечественное		Зарубежное		Отечественное		Зарубежное		Отечественное		Зарубежное	
Вид	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма
Год	2014				2015				2016			
Манометры и датчики давления	483	583855	69	355352	702	1529722	160	1222953	45	188557	0	0
Уровнемеры	0	0	5	86100	3	764354	5	86100	1	192340	2	908600
Термометры	1	101480	6	52250	74	632409	6	2469032	20	116171	15	198003
Расходомеры и измерительные комплексы	10	434570	1	139000	2	252520	1	145000	1	283200	0	0
Датчики газа, пламени	3	200965	0	0	0	0	0	0	3	2832	0	0
Сигнализаторы уровня, загазованности и прочее	8	431926	1	91992	1	21240	1	91992	0	0	2	24190
Ареометры	1	418	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Корректор СПГ	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Комплектующие, источники питания, модули связи, предохранители и прочее	9	122259	283	1796716	7	39884	100	955305	0	0	631	526899
Термошкафы для оборудования	3	434712	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Микровычислительные устройства	2	149978	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Датчики вибрации	0	0	10	342200	0	0	0	0	2	54280	0	0
Мультиметры	0	0	2	24400	0	0	2	27250	0	0	0	0
Сервис-мониторы	0	0	1	1200000	0	0	1	1215600	0	0	0	0
Позиционеры	0	0	2	122720	0	0	4	138690	0	0	0	0

Продолжение приложения В

Оборудование	Отечественное		Зарубежное		Отечественное		Зарубежное		Отечественное		Зарубежное	
Вид	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма
Год	2014				2015				2016			
Минилаборатория	0	0	0	0	2	214000	0	0	0	0	0	0
Газоанализаторы	0	0	0	0	10	2121876	10	279424	0	0	0	0
Измеритель параметров безопасности	0	0	0	0	0	0	1	94046	0	0	0	0
Анализатор влажности и комплектующие к нему	0	0	0	0	0	0	6	1654053	0	0	0	0
Влагомер сырой нефти	1	456990	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Система центровки	1	245000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

**Приложение Г
(справочное)**

Объем закупок контрольно-измерительного оборудования для нужд ООО «Газпромнефть Оренбург» за 2015 и 2016 годы

Оборудование	Отечественное		Зарубежное		Отечественное		Зарубежное		Отечественное		Зарубежное	
Год	2015				2016				Всего			
Наименование	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма	Кол-во	Сумма
Манометры и датчики давления	63	286130	189	2910417	57	307714	7	76880	120	593844	196	2987297
Уровнемеры	37	5557848	15	2352278	0	0	47	6157690	37	5557848	62	8509968
Термометры	271	4193084	12	545002	0	0	0	0	271	4193084	12	545002
Расходомеры и измерительные комплексы	30	329727	0	0	1	142662	1	714600	31	472389	1	714600
Датчики газа, пламени	17	175706	0	0	4	99268	0	0	21	274974	0	0
Сигнализаторы	5	578200	0	0	8	1170560	0	0	13	1748760	0	0
Вакууметры	1	2083	0	0	0	0	0	0	1	2083	0	0
Ареометры	30	12744	0	0	0	0	0	0	30	12744	0	0
Корректор СПГ	2	129092	0	0	0	0	0	0	2	129092	0	0
Комплектующие, источники питания	0	0	0	0	559	8307132	41	998763	559	8307132	41	998763
Виброметры	0	0	0	0	1	53926	0	0	1	53926	0	0
Импульсивные блоки питания	0	0	7	151360	0	0	0	0	0	0	7	151360

